

LA REVISTA

URCACYL

Unión Regional de Cooperativas
Agrarias de Castilla y León

Nº 62 ABRIL-JUNIO 2015

Ejemplar gratuito para los socios de URCACYL



CASTILLA Y LEÓN, EN EL VII CONGRESO DE COOPERATIVAS AGRO-ALIMENTARIAS DE ESPAÑA



Felipe VI destaca que el sector es "laborioso, eficiente y eficaz"

Silvia Clemente, consejera de Agricultura y Ganadería, con representantes de Urcacyl en el VII Congreso de Cooperativas Agro-alimentarias de España celebrado en Valencia.

ALTERNATIVA

Cooperativas de explotación comunitaria, otro modelo de gestión

NUEVO ORGANISMO

ADE Rural, un impulso a la dinamización de las zonas periféricas

PROYECTO EUROPEO

Sucellog promueve centros logísticos de biomasa en las cooperativas

IX premios

CASTILLA Y LEÓN
ECONOMICA

La revista *Castilla y León Económica* convoca los **IX Premios Castilla y León Económica** para reconocer las mejores iniciativas del tejido empresarial de nuestra comunidad autónoma y valorar la gestión realizada por los empresarios y directivos para generar riqueza y empleo en la región, a la vez que contribuyen a la modernización y eficiencia de sus empresas.

[categorías]

Mejor Acción Social
Mejor Expansión Territorial
Mejor Operación Empresarial
Producto Más Innovador
Mejor Estrategia de Comunicación
Mejor Gestión de Recursos Humanos
Mejor Empresa Joven
Premio de Honor

[candidaturas]

Por correo electrónico:
premios@castillayleoneconomica.es

Organiza:

CASTILLA Y LEÓN
ECONOMICA

Patrocina:

 **CaixaBank**

gri

Colabora:

AENOR

 beraval

 AQUONA

 gullón

 vodafone

 Expert One

Adiós a las cuotas y saludos a los contratos

1 de abril de 2015, el día llegó. Llevábamos mucho tiempo haciendo referencia a esta fecha, que parecía que nunca iba a llegar, pero el tiempo es inexorable, y finaliza el período de cuotas lácteas, un sistema de producción que nos ha acompañado durante casi treinta años.

La Unión Europea ha tratado de lavarse la cara con el concepto de *aterrizaje suave*, pero no ha sido así, pues es un cambio muy drástico. Hasta el 31 de marzo de 2015 tuvimos que contener la producción por temor a sobrepasar la cuota -de hecho es posible que despidamos la campaña 2014/2015 con tasa o multa, aunque ésta sea pequeña- y desde el 1 de abril podemos producir todo lo que queramos.

Desaparece la gestión de cuotas con todo lo que llevaba consigo: entregas, cesiones, ventas, declaraciones, etc, también se esfuma la tasa, esa multa que se incurría si se sobrepasaba la cantidad de referencia por país y que tantos dolores de cabeza nos ha traído. ¿Y ahora qué?. La respuesta es sencilla: libertad de producción de leche. Las consecuencias son más complejas, amenazas y oportunidades por igual.

La principal amenaza es esa libertad de producción aplicada a países de Centroeuropa que se han estado conteniendo estos años y que tienen una industria potente y con gran capacidad exportadora. Contrarrestando y como principal baza, nuestro déficit de producción con respecto al consumo, que nos permitiría crecer un 30%.

Indudablemente nuestro mercado va a ser mucho más global y nos veremos más afectados por los grandes acuerdos mercantiles, como por ejemplo la futura Asociación Transatlántica para el Comercio y la Inversión (TTIP) entre

los EE UU y la Unión Europea, que por cierto no pinta muy bien para el sector lácteo europeo.

Se podría decir que el sustituto de las cuotas serán los contratos obligatorios lácteos. Esto hace todavía más necesario un cambio de mentalidad de todos los agentes, y por el bien de todos es preciso que se establezcan unas alianzas sostenibles en el tiempo. Sostenibilidad, ahí está la clave, tanto para el productor como para la industria, y esto pasa por un reequilibrio de la cadena, donde se destierren para siempre prácticas industriales abusivas, que evitaban **"ofrecer mejores precios y condiciones comerciales a los ganaderos, limitando la competencia en el mercado de aprovisionamiento de leche cruda"**, según rezaba textualmente la última multa de la Competencia (CNMC) a determinadas industrias lácteas.

Integración, innovación e internacionalización

En el reequilibrio de la cadena tiene mucho que ver el cooperativismo y las Organizaciones de Productores; es preciso avanzar en las tres *i* difundidas en el VII Congreso Nacional de Cooperativismo Agrario y que son la Integración, la Innovación y la Internacionalización, conceptos imprescindibles para un sector lácteo competitivo. A ellas debemos añadir la otra *i* de Ilusión.

Es indudable que entramos en un cambio de ciclo, desaparece esa red de seguridad que eran las cuotas lácteas y la Administración debe estar más expectante frente a diferentes abusos y ejecutar las diferentes leyes aprobadas, como la de la Cadena de Valor o la Ley Agraria de Castilla y León. Como nos decían nuestros padres y abuelos, **"no confundamos libertad con libertinaje"**, porque en un mercado libre no todo vale.

Presidente: Gabriel Alonso Resina.

Director: Jerónimo Lozano González.

Directora Comercial: Luisa Alcalde.

Consejo Editorial: Lucas Ferreras, Jesús Carrión, Julio del Río Velasco, Arturo Amigo Alba, Leopoldo Quevedo Rojo, Francisco Javier Blanco Miguel, Fernando Antúnez García, Marceliano Navarro Casas y Juan Bravo Barreda.

Equipo Técnico: José María Santos, Ana María Sierra, Jorge Villarreal, David Llorente, Cristina de la Peña, Alberto Sandonís y Ana de Coca.

Edita: Ediciones La Meseta SL. C/ Miguel de Unamuno, 96. 47008 Valladolid

Impresión: Maas. **DEP. LEGAL:** VA-56-2000

Publicidad: Telf: 983 01 81 81. Fax: 983 01 81 82. URCACYL: Telf: 983 23 87 84. Fax: 983 22 23 56

Revista gratuita para los socios de la UNIÓN REGIONAL DE COOPERATIVAS AGRARIAS DE CASTILLA Y LEÓN (URCACYL). Periodicidad: Trimestral.

Ni esta publicación ni la Unión Regional de Cooperativas Agrarias de Castilla y León (URCACYL) se hacen responsables de las opiniones reflejadas en los artículos firmados por personas ajenas a la redacción. Prohibida la reproducción total o parcial sin citar la fuente.



6 VII Congreso Nacional celebrado en Valencia, al que asisten más de 100 socios de Castilla y León



28 El Registro de Explotaciones Agrarias organiza la información sobre las explotaciones agrícolas en la región



33 ADE Rural, un impulso a la dinamización de las zonas periféricas

Sumario

Los socios, protagonistas de La Revista de Urcacyl

La Revista de Urcacyl pretende ser un medio de comunicación al servicio de los socios, por lo que reflejará todas las actividades y noticias generadas por las cooperativas agrarias de la Agrupación. Por eso, es muy importante la colaboración de las cooperativas con el fin de que nos transmitan sus iniciativas. Para contactar con La Revista de Urcacyl, llamar al teléfono 983 01 81 81.

- 10 Cerca de 600 socios asisten a las jornadas organizadas por Cobadú
- 12 CAR pone en marcha una nueva planta de fertilizantes en Carrión de los Condes
- 14 El Grupo AN se fusiona con Unica Group
- 15 Cuatro Rayas registra en 2014 una facturación récord al alcanzar los 21 millones de euros
- 16 Cocolpe cierra la última campaña con unas ventas superiores a los 14 millones
- 16 Reina Kilama exporta casi el 90% de la producción
- 17 Cocol ampliará sus instalaciones en 2015 con una nueva nave
- 18 Bodegas Arlanza se centra en la calidad para aumentar su presencia en los mercados nacional y exterior
- 20 Agropal construirá el centro de producción de semilla certificada de alto rendimiento más avanzado de Europa
- 21 Colina de la Moraña actúa de intermediaria para reducir los costes eléctricos a sus 51 socios
- 22 Casi la mitad de los 650 socios de Ucogal cuenta con una edad media inferior a 40 años
- 24 Copasa inicia en 2015 el servicio de seguros agrícolas, ganaderos y generales
- 25 Viña Vilano prevé alcanzar en 2015 una facturación de 3,6 millones y exportar a 35 países
- 26 Bodegas Campiña utiliza el control automatizado de la viticultura en parcelas de sus socios
- 29 Requisitos formales de obligado cumplimiento en las cooperativas
- 30 Cooperativas de explotación comunitaria, otro modelo de gestión en el sector
- 32 Nuevas ayudas agroambiente y clima
- 36 Ahorrar energía al deshidratar con biomasa
- 40 Urcacyl imparte en el último trimestre 43 cursos de formación de productos fitosanitarios
- 43 Siete bodegas cooperativas de Castilla y León obtienen medallas en los XIII Premios Bacchus
- 44 Obligatoriedad de inspeccionar los equipos de aplicación de fitosanitarios
- 48 Urcacyl promueve el proyecto Sucellog para la creación de centros logísticos de biomasa en las cooperativas
- 51 Urcacyl participa en Alimentaria Castilla y León
- 57 Más de 80 socios de Lacteoscoop asisten a una jornada con el Ministerio y la Consejería de Agricultura
- 64 Evolución de los precios



N Green

el progreso de la fertilización

NGreen es la nueva formulación de Fertiberia que proporciona una perfecta combinación de nitrógeno, azufre y magnesio. Sus cultivos dispondrán de **una nutrición progresiva y duradera en nutrientes fundamentales**.



- 1 | Favorece un mayor aprovechamiento de nitrógeno, azufre y magnesio.
- 2 | Proporciona alta productividad en cultivos exigentes, incluso en condiciones adversas.
- 3 | Mejora la calidad de: cereales, oleaginosas, frutas y hortalizas.

Creciendo juntos.

GrupoFertiberia

Torre Espacio, P. de la Castellana, 259 D. Planta 4B. 28046 Madrid
www.fertiberia.es • www.agralia.es • www.fercampo.es

www.grupofertiberia.com | 

CoopcyL

Sociedad Cooperativa de 2º grado
 C/. Pío del Río Horteiga, 8. 47014 VALLADOLID


 Cooperativa agrícola regional



 Campo de Salamanca


 Cobadu


 COCOPE S.Coop.

COLEVA

 **IA** SOCIEDAD COOPERATIVA DE 2º GRADO DE CERO-ARLANZA


 Copiso

Felipe VI destaca que el sector cooperativo es “laborioso, eficiente y eficaz”

Durante el VII Congreso Nacional celebrado en Valencia, al que asisten más de 100 socios de Castilla y León

La innovación, la internacionalización y la integración fueron los tres ejes principales sobre los que pivotaron los contenidos del VII Congreso de Cooperativas Agro-alimentarias de España, celebrado los días 26 y 27 de febrero en Valencia; que en esta ocasión tuvo una especial relevancia al coincidir con el XXV aniversario del nacimiento de la Confederación. Junto al gran número de cooperativistas desplazados de todas las regiones, el evento contó con una importante presencia de profesionales del mundo universitario, empresarial y cooperativo que participaron en los debates, mesas redondas y ponencias. Además, estuvieron presentes la ministra de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, Isabel García Tejerina, el comisario de Agricultura de la UE, Phil Hogan, varios consejeros de Agricultura, entre ellos Silvia Clemente, y el rey Felipe VI.

Siendo todavía Príncipe, Felipe VI estuvo presente en las tres citas anteriores celebradas en Zaragoza, Santiago de Compostela y Salamanca. Y no quiso perderse este evento tan relevante poniendo el broche de oro al VII Congreso de Cooperativas Agro-alimentarias de España. El jefe del Estado clausuró esta cita cuatrienal, destacando que **“el cooperativismo representa una tendencia que se proyecta hacia adelante con buenas expectativas”**. Un modelo económico que cuenta con una historia de más de siglo y medio y que tiene orígenes mucho más lejanos. **“Orígenes que, en el caso de España, hunden sus raíces, según diversos autores, en las Edades Media y Moderna, y precisamente aquí, en tierras valencianas”**, subrayó el monarca español.



Felipe VI en el VII Congreso de Cooperativas Agro-alimentarias de España.

Felipe VI resaltó el compromiso y el aprecio de la Corona con el mundo de las cooperativas y todo lo que ellas representan. **“A lo largo de los años he podido conocer de cerca este sector, laborioso, eficiente y eficaz, con visión de futuro, que es muestra de muchas de las mejores cualidades del campo español, no sólo de sus productos sino, sobre todo, de su extraordinaria gente, tenaz y trabajadora, gente de valores, gente valiosa”**, afirmó el Rey.

Honestidad

En referencia a los socios cooperativistas, el monarca puso de manifiesto que **“hacéis vuestros los principios éticos de la honestidad, la transparencia y la vocación social. Tenéis en cuenta pautas de participación económica de los socios, de autonomía e independencia, de educación, formación e información, de cooperación y**

de interés por la comunidad”. Y añadió que las cooperativas **“se han desarrollado, y ha aparecido una nueva generación decidida a aprovechar las oportunidades del mercado global”**.

El Rey de España finalizó su intervención deseando que **“el cooperativismo español continúe escribiendo páginas de éxito que alarguen su gran historia de contribución al progreso y bienestar de los españoles”**.

Por su parte, el presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España, Ángel Villafranca, destacó la fortaleza del entramado cooperativo español como dinamizador de nuestra economía, del medio rural y generador de empleo. El sector cooperativo agroalimentario, según comentó, **“aglutina a más de 3.800 empresas formadas por más de un millón de socios productores, con una facturación de más de 25.000 millones de euros”**, el 60% del valor de



De izquierda a derecha, Isabel García Tejerina, ministra de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente; y Silvia Clemente, consejera de Agricultura y Ganadería de la Junta de Castilla y León.

la Producción Agraria española y el 30% del valor de la Producción Bruta de la industria alimentaria.

Por su parte, García Tejerina mostró su apoyo incondicional hacia las cooperativas españolas. Durante la sesión inaugural no dudó en afirmar que en el congreso se respiraba **"energía positiva"** y resaltó que el sector agroalimentario es el segundo motor de la economía española, situándose sólo por detrás del turismo. "Las cooperativas han jugado un papel importante en la transformación que ha sufrido España durante los últimos años contribuyendo a la recuperación económica de nuestro país", indicó. La titular del agro español consideró imprescindible dar el salto a lo global, como ya están haciendo muchas cooperativas, **"exportando más productos a más países, y con mayor valor"**. En su opinión, se trata de trabajar **"sin complejos, porque tenemos muchísimo que ofrecer, y el mundo está deseoso de consumir los productos que las cooperativas españolas producen"**.

Entre las actuaciones impulsadas por el Gobierno, García Tejerina destacó la Ley de Integración de las Cooperativas y otras Entidades Asociativas Agroalimentarias, **"una norma que va a contribuir a la constitución de grupos de mayor dimensión económica y mejor organización, y facilitar de esta forma la adaptación del movimiento cooperativo español al mercado global"**. Se mostró convencida de que **"nos situaremos a la altura de los tiempos, en línea con lo que se viene produciendo en la UE desde hace años, y muy espe-**

cialmente en los últimos, donde los procesos de concentración no dejan de producirse".

Representante de la UE

Por su parte, el comisario de la UE Phil Hogan, en la que ha sido su primera visita a España desde que ostenta el cargo, impartió una conferencia bajo el título *Cómo mejorar el potencial de la agricultura europea en la economía global*, en la que señaló la necesidad de potenciar el sector cooperativo en todos los subsectores agroalimentarios, con el objetivo de aumentar su competitividad y mejorar la posición de los agricultores y ganaderos en la cadena alimentaria.

En Castilla y León las cooperativas tienen una gran transcendencia y a pesar de la crisis económica y de su impacto, han ganado cuota de mercado. En los dos últimos años su crecimiento a nivel económico ha sido del 11,9%, pasando de facturar en la campaña 2010/2011 un total de 2.122 millones de euros a 2.375 millones en la campaña 2012/13.



Phil Hogan, comisario europeo de Agricultura y Desarrollo Rural.

Esto supone que las cooperativas de nuestra región son las segundas por importancia económica a nivel nacional tras las cooperativas andaluzas.

Cooperativas de Castilla y León

Esta importancia de nuestro cooperativismo también fue palpable en el Congreso en el que participaron 103 representantes de Castilla y León. Así, asistieron cooperativistas de Acor, Cuatro Rayas, Cocope, Lacteoscoop, Coopcyl, Cocetra, Valle Esgueva y Horcaol, todas de Valladolid; Arlanza, Colear y Ventas de Armentia, de Burgos; Lar, Frutiber, Cofrubi y de la Cooperativa San Isidro, de León; Agropal y Agrícola Regional de Carrión, de Palencia; Copasa, Pecogasa y Dehesa Grande, de Salamanca; Viveros Campiña, de Segovia; Alta Moraña, de Ávila; Copiso, de Soria; y Cobadú, Ovino de Campos, Asovino y Cogala, de Zamora.

La Consejera de Agricultura, Silvia Clemente y su Director General de Industrias Agrarias y Modernización de Explotaciones. Jorge Morro, participaron en el VII congreso del cooperativismo agroalimentario, arropando a la delegación de Castilla y León, la más numerosa tras Andalucía.

Clemente recordó que en Castilla y León se ha aprobado una Ley Agraria en la que ya se incluye las denominadas Entidades Asociativas



De izquierda a derecha, representantes de las cooperativa Lar; Acor; Lacteoscoop, Urcacyl y Colear, respectivamente.



De izquierda a derecha, representantes de las cooperativa Copasa, Cobadú y Pecogasa; Cocetra, Urcacyl, CAR, Alta Moraña, Agropal y Valle Esgueva; y Copiso, respectivamente.



Agroalimentarias Prioritarias de Carácter Regional, que buscan la suma de cooperativas de la región y la colaboración entre ellas, habiéndose definido al respecto una serie de beneficios y ayudas. Destacó la importancia del cooperativismo para el desarrollo del sector agroalimentario y se refirió a los apoyos que desde el gobierno de Castilla y León se vienen haciendo a las cooperativas en las últimas legislaturas.

Clemente también tuvo la oportunidad de reunirse en Valencia con los componentes del Consejo Rector de Urcacyl y con sus interventores. Además felicitó a la agrupación por haber llevado al Congreso una representación tan nutrida de Castilla y León, así como a Cooperativas Agroalimentarias de España por haber tenido el acierto de traer por primera vez a España al Comisario de Agricultura.

Integración, Innovación e Internacionalización

En torno a la Integración, la innovación y la Internacionalización, el programa incluyó diversas conferencias, mesas redondas y talleres simultáneos que analizaron la eficiencia industrial, el gobierno cooperativo, la competitividad

y el posicionamiento en el mercado, y la igualdad en los órganos de decisión del cooperativismo, entre otros temas.

En el Taller sobre Eficiencia e Innovación industrial en cooperativas participaron Pau Rey, de la Agencia Europea para la Pequeña y Mediana Empresa EASME; el director de Servicios, Calidad e Innovación de Cooperativas Agro-alimentarias de España, Juan Sagarna; el gerente de la Cooperativa Ntra. Sra. de Manjavacas de Mota del Cuervo; Miguel Angel Catalá, el gerente de la cooperativa de Bétera; Amalio Llacer, de Manar Consulting; Joaquín Duaso, de la cooperativa San Miguel de Tauste; y el director de la cooperativa oleícola El Tejar. El taller se centró en los retos que las cooperativas deben afrontar en relación a la reducción del coste de la energía en los procesos industriales, mediante el ahorro y la eficiencia energética, así como el aprovechamiento y valorización de la biomasa de origen agrícola y agroindustrial, como por ejemplo los residuos de cosecha y podas o los subproductos de la producción oleícola, entre otros.

Con respecto a la bioenergía y renovables, la principal conclusión extraída del Taller es que su aprovechamiento

permite cerrar el ciclo de producción, ahorrar energía y convertir costosos residuos en recursos energéticos, como expuso el proyecto Sucellog en el que está implicado Urcacyl y algunas de sus cooperativas socias.

Competitividad

Un segundo taller versó sobre la competitividad y mejora del posicionamiento en el mercado, destacando la importancia de la innovación en los planes estratégicos de nuestras cooperativas. Participaron responsables de cooperativas punteras a nivel nacional e internacional como José Armando Tellado, de Central Lechera Asturiana; Angel Sánchez, de Conserve Italia; Juan Vázquez, de Martín Códax; y Vicente Jiménez, de Fresón de Palos.

Una de las conclusiones fue la importancia de la dimensión, condición necesaria pero no suficiente, a la hora de emprender estos retos. Varios intervinientes se mostraron críticos con la Ley de Integración Cooperativa, por el hecho de que elija a las cooperativas beneficiarias solo en función de la dimensión y no en base a otros parámetros de eficiencia.

El Taller de Gobierno cooperativo

contó con la participación de representantes de seis entidades: Alfredo Montoya (Federación de Cooperativas de Euskadi), Carmen Salinas (Thader-Cieza), Ferrán Huguet (Unió Corporació Alimentària), Rafael Torres (Cooperativa Virgen De Las Viñas), Tomás Fillola (Caspé) y Rafael Sánchez Olea (Cobadú).

El taller expuso que el buen gobierno se considera una de las claves de competitividad de cualquier empresa, dado que coordina sus diferentes órganos y mejora la confianza para alcanzar sus objetivos, que en las cooperativas no debe ser maximizar la rentabilidad de una inversión capitalista, sino satisfacer las necesidades económicas y sociales de sus socios. Como representante de Castilla y León en esta mesa, Sánchez Olea expuso el trabajo desarrollado por su cooperativa en lo referido a la atención a los socios y a cubrir todos los servicios que los mismos demandan de una manera totalmente profesional y empresarial.

Por primera vez en un congreso de cooperativas agroalimentarias se desarrolló un taller dedicado a la igualdad de oportunidades y al emprendimiento y liderazgo de la mujer, reflejo del trabajo desarrollado en estos últimos años por Cooperativas Agroalimentarias de España y varias de sus federaciones regionales, entre ellas Urcacyl.

El taller sirvió para conocer y promover experiencias que contribuyen a que la mujer cooperativa asuma puestos de dirección y tareas de decisión en todos sus ámbitos.

Ponencia de Ovino de Campos

En el turno de las experiencias de cooperativas españolas, la primera intervención corrió a cargo de la presidenta de Campoastur, que explicó el servicio *Más que un suspiro* basado en una bolsa de empleo para la ayuda o sustitución de la mujer en sus labores profesionales y domésticas. A continuación el presidente

de Feiraco explicó la trayectoria de responsabilidad social de la cooperativa que les ha permitido obtener varios reconocimientos públicos y privados.

El colofón lo puso una experiencia castellana y leonesa de capacitación profesional de la mujer, expuesta por María Ángeles Blanco, gerente de la cooperativa zamorana Ovino de Campos, que contó la iniciativa *Bolsa de pastor@s*, que además de incrementar la formación profesional de la mujer, contribuye a mejorar la calidad de vida de los socios, sujetos a una actividad productiva sacrificada y con escasos descansos.

Una de las mesas de trabajo fue la de Seguros Agrarios que contó con representantes de las distintas federaciones de cooperativas, y ponentes de Agroseguro, encabezados por su Directora General, Inmaculada Poveda. Se desarrollaron diferentes áreas relacionadas con los retos del seguro agrario ante el nuevo escenario que se plantea en un futuro.

Estoy más que seguro...
¡Estoy agroseguro!

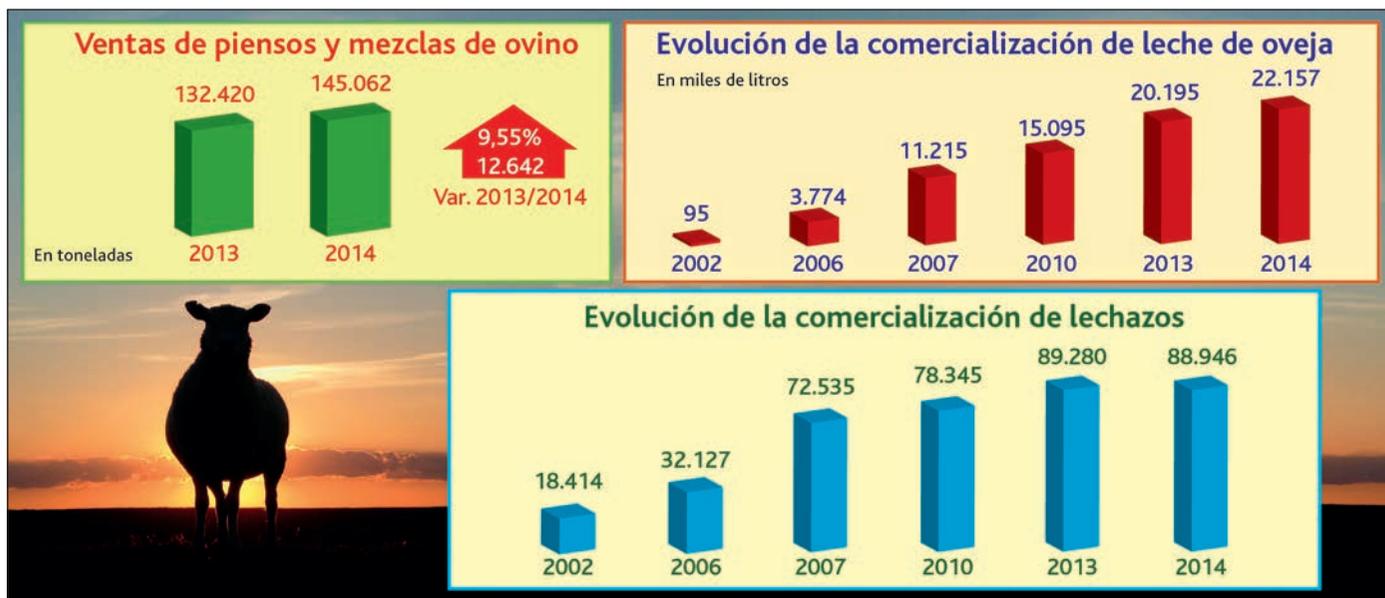
Una inundación, una tormenta inesperada, el pedrisco..., son muchos los riesgos climáticos que un agricultor no puede controlar. Riesgos que pueden arruinar una buena cosecha de cereales de la noche a la mañana. Por eso, cuando me preguntan si estoy seguro, yo siempre respondo... ¡Estoy AGROSEGURO!



El seguro de los que están más seguros

**ABIERTO PERIODO DE
CONTRATACIÓN DEL MÓDULO P**

PARA SUSCRIBIR SU SEGURO DIRÍJASE A: MAPFRE SEGUROS DE EMPRESAS • SEGUROS GENERALES RURAL • CAJA DE SEGUROS REUNIDOS (CASER) • AGROMUTUA-MAVDA, SDAD. MUTUA DE SEG. • PELAYO, MUTUA DE SEGUROS A PRIMA FIJA • PLUS ULTRA SEGUROS • UNIÓN DEL DUERO, CÍA. DE SEGUROS • ALLIANZ, COMPAÑÍA DE SEGUROS • CASER MEDITERRÁNEO SEGUROS GENERALES, S.A. • MUTUALIDAD ARROCERA DE SEGUROS • HELVETIA CÍA. SUIZA S.A. DE SEGUROS • BBVASEGUROS, S.A., DE SEGUROS • GENERALI DE ESPAÑA, S.A. SEGUROS • AXA SEGUROS GENERALES • ASEFA, S.A. SEGUROS • SEGUROS CATALANA OCCIDENTE • FIATC, MUTUA DE SEGUROS Y REASEGUROS • MGS SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • REALE SEGUROS GENERALES • CAJAMAR SEGUROS GENERALES S.A. • MUSSAP, MUTUA DE SEGUROS • SANTA LUCÍA, S.A. CÍA. DE SEGUROS



Gestión de las explotaciones de ovino y caprino a través de la reducción en los costes de producción

Cerca de 600 socios asisten a las jornadas organizadas por Cobadú en Zamora, Benavente, Salamanca y Ciudad Rodrigo

La cooperativa Cobadú celebró durante el pasado mes de marzo varias jornadas en las que los ganaderos de ovino y caprino pudieron conocer, de la mano de expertos en el sector, aspectos relacionados estrictamente con la veterinaria, como son las medidas para intentar controlar los abortos; y cuestiones que se podrían considerar como más administrativas a través de una charla sobre el primer año de la nueva PAC o cómo aminorar los costes de producción en las explotaciones.

Sobre este último aspecto habló Jorge Gutiérrez, técnico de MSD Animal Health, quien apuntó la importancia de "hacer la gestión y análisis de costes para que los ganaderos vean esos costes y sus ingresos y tomen decisiones avaladas con datos que van a influir de manera decisiva en la rentabilidad de su explotación".

El punto de partida para Gutiérrez está en planificar la producción, en gestionar las parideras, distribuir los partos de las ovejas porque "como hay muchas actividades dentro de las ganaderías es mejor planificar las mejores fechas, así, una vez que tienes organizada la explotación, vas a prever cuándo van a ser los partos, cuándo debes hacer las compras, y eso te va a permitir gestionar mucho mejor las compras, los gastos y, en definitiva, buscar la rentabilidad de tu ganadería".

Como en otros sectores ganaderos, la base territorial o el ahorro en costes energéticos influyen en la rentabilidad, pero para Gutiérrez existen "dos líneas de avance que son los periodos improductivos, lo que llamamos pérdidas invisibles, ya que en muchas explotaciones no saben cuándo les paren las corderas y no saben el dine-

ro que se juegan y el intervalo entre partos, lo que tardan en parir ya que existen unos costes fijos que si no lo gestionas bien, al final te limita mucho la rentabilidad".

Reducir gastos

La crisis de los últimos años ha provocado que los ganaderos se hayan centrado en reducir gastos quizás sin tener en cuenta que en las explotaciones hay una serie de gastos fijos que son inevitables, y "nos hemos olvidado de generar ingresos y es lo que hay que intentar: reducir los gastos pero tenemos que estar muy pendientes de incrementar los ingresos si no la balanza la desequilibramos", matizó Jorge Gutiérrez.

Por último, las perspectivas de futuro de este sector apuntan hacia un aumento en el número de cabezas que tienen las explotaciones. Gutiérrez ofre-



Rafael Sánchez Olea, gerente de Cobadú, durante una de las jornadas.

ció algunas cifras: **"en ovino de carne, la media suele estar entre 600 y 700 ovejas por trabajador, mientras que en ovino de leche son unas 400 ovejas por trabajador"**.

Este es el primer año de vigencia del nuevo modelo de la PAC y el sector está expectante por ver cómo va a quedar la situación para los ganaderos de Castilla y León a partir de 2015. Desaparecen las ayudas de vulnerabilidad y calidad, pero a cambio hay una nueva ayuda para los ganaderos de ovino ligada a la producción de 0,4 corderos por oveja y año, lo que, en palabras de David Llorente, técnico de Urcacyl, **"hace cada vez más importante la gestión de las explotaciones, de la producción, etc"**. Por primera vez también, apuntó Llorente, **"hay una ayuda dentro del primer pilar de la PAC por motivos medioambientales"**.

Las jornadas contaron también con Ángel Ruis Mantecón, Antón Esnal y Jesús Tamayo, veterinarios especializa-

dos en la gestión de las explotaciones de ovino y el control de problemas sanitarios, abortos, entre otros, en los rebaños.

Rentabilidad

La gestión de las explotaciones es clave para conseguir la mayor rentabilidad de los ganaderos, puesto que las ayudas, además de ser cada vez más exigentes en cuanto a requisitos de condicionalidad, factores medioambientales, entre otros, solamente suponen un 25 % de los ingresos de la explotación. En este sentido, la cooperativa centra sus esfuerzos en asesorar a los ganaderos en cómo aprovechar de la mejor manera sus recursos, optimizando los costes y mejorando los ingresos que pueden llegar a obtener de sus producciones, poniendo especial atención en el manejo, en la alimentación y en el control sanitario, aspectos para los cuales la cooperativa pone a disposición de los socios un amplio equipo de veterinarios especializados que en todo momento

atenderán a las necesidades específicas de cada una de las explotaciones. En los últimos años Cobadú ha centrado sus esfuerzos en reforzar, entre otras, el área de Ovino, obteniendo unos excelentes resultados de comercialización, tanto de corderos (90.000 en el último ejercicio), como de leche de oveja (23 millones de litros). En cuanto al pienso, las mezclas y piensos de ovino, que han registrado unas ventas de 145.000 Tm., suponen el 35 % de las ventas de pienso de la cooperativa. Rafael Sánchez Olea, gerente de Cobadú, destacó en todas las jornadas esta importancia del sector ovino en la cooperativa, que se ha situado como referente en el sector. **"Cobadú es la primera cooperativa de primer grado en comercialización de leche de ovino y una de las referentes en la comercialización del lechazo"**, destacó. Estas cifras dan una idea de la importancia de este sector, ya no sólo en la cooperativa, sino también en el sector agrario de Castilla y León. No en vano y por citar un ejemplo, Zamora se ha convertido en la provincia con más peso en el sector ovino de leche. Es por este motivo por el que, coincidiendo con la jornada de ovino de Benavente organizada por Cobadú y dentro del marco de la estrategia de Agrohorizonte 2020, la Junta de Castilla y León celebró en Coreses (Zamora), la jornada dedicada al sector Ovino en la que la cooperativa también estuvo presente con la participación de Elías Martín, veterinario responsable de la comercialización de ovino de Cobadú, en la mesa redonda *Competitividad en el sector ovino*.



De izquierda a derecha, asistentes a las jornadas de Zamora y Benavente (Zamora).



Instalaciones de la nueva planta de fertilizantes de CAR en Carrión de los Condes (Palencia).

CAR pone en marcha una nueva planta de fertilizantes en Carrión de los Condes

La cooperativa palentina, que invierte 1,5 millones en el período 2014-15, ampliará sus instalaciones en Saldaña

Cooperativa Agrícola Regional (CAR) proyecta la ampliación de sus almacenes ubicados en Saldaña (Palencia) con 1.500 metros cuadrados de nueva construcción, que estarán disponibles a principios del próximo año y permitirán a la sociedad ubicada en Carrión de los Condes (Palencia) disponer de un total de 10.000 metros cuadrados en el polígono industrial saldañés.

Este proyecto se suma a la inminente puesta en marcha de la nueva planta de fertilizantes de 3.800 metros cuadrados ubicada en su sede central de Carrión de los Condes, que también contará en breve con una unidad de autosuministro de gasolina y gasóleo explotada en colaboración con el Grupo AN. **“La planta, que dispone de la última tecnología en la elaboración de fertilizantes, se ha desarrollado gracias a la experiencia acumulada durante más de 20 años por los técnicos de la cooperativa”**, subraya Tomás Rodríguez, gerente de CAR, quien desta-

ca que las inversiones de esta sociedad en el período 2014-15 asciende a 1,5 millones de euros. **“El centro de suministro de carburantes supone una importante ventaja para los socios de la cooperativa, pero también para los vecinos de Carrión de los Condes y las localidades limítrofes”**, puntualiza Rodríguez.

Cooperativa decana

Fundada en 1909, CAR es la cooperativa decana de Castilla y León y cuenta en la actualidad con cerca de 300 socios pertenecientes a la provincia de Palencia y trabaja con 500 explotaciones agrícolas y ganaderas. En cuanto a la agricultura, su actividad se centra en la comercialización de las producciones de sus socios, así como la venta de suministros, multiplicadores de semillas certificadas, fertilizantes y asesoramiento técnico. A estas actuaciones, se suman las de carácter ganadero, como la comercialización de materias primas, mezclas *unifeed*, pienso y una tienda; sin

olvidar la planta deshidratadora de forrajes, la distribución de gasóleos, supermercado y los servicios administrativos y de seguros agrarios, entre otros.

Con una plantilla de 22 trabajadores, de los que el 40% son cualificados, su previsión de facturación en 2015 se sitúa en los 25 millones de euros, casi un 14% más que el ejercicio anterior, **“gracias a la actividad de la masa social, estamos llegando más a nuestros socios”**, explica el gerente de CAR.

Rodríguez apunta que 2015-16 es un período importante para las cooperativas, ya que tendrán que llegar a acuerdos con otras sociedades, tanto a nivel regional como nacional. **“Hay que empezar a pensar en el futuro inmediato”**, apunta el gerente de CAR, que considera esta situación como **“positiva”**, aunque aclara que es preciso **“analizar bien el camino que se toma en función de los intereses de nuestra cooperativa, que no son otros que los de nuestros socios”**.

Repsol AgroDiesel 10+

Recomendado por grandes expertos en la tierra



En tu terreno, eres el que más sabe. Y en el campo de la maquinaria agrícola, sigues el consejo de los principales fabricantes: utilizar Repsol **AgroDiesel 10+**.

- Alarga la vida útil de tu maquinaria.
- Minimiza los costes de mantenimiento.
- Más respetuoso con el entorno gracias a su fórmula sin azufre*.



Haz tu pedido en el **901 101 101**.
Toda la información en **repsol.com**

Único carburante recomendado por:





Instalaciones del Grupo AN.

El Grupo AN se fusiona con Unica Group para constituir un gigante de casi 1.000 millones de facturación

Será la segunda cooperativa española por cifra de negocio

Grupos AN y la andaluza Unica Group acordaron el pasado mes de marzo su integración tras varios meses de conversaciones, para constituir un gigante cooperativo con presencia en ocho comunidades autónomas y una cifra de negocio de 919 millones de euros (684 de AN más 235 de Unica), lo que la sitúa como segunda cooperativa de nuestro país por facturación. La sociedad resultante contará con agricultores, ganaderos, instalaciones y socios industriales en Castilla y León, Andalucía, Aragón, Castilla-La Mancha, La Rioja, Murcia, Navarra y País Vasco.

Tras la operación, la sección de la almeriense Unica Group se encargará de toda la exportación de frutas y hortalizas del grupo e incorporará las producciones de la zona del Ebro y del Duero del Grupo AN, como crucíferas, manzanas y peras conferencia; mientras que la sección de Tudela (Navarra)

del Grupo AN gestionará el mercado interior para los productos de temporada -en fresco-, un segmento en el que está especializada, e incorporará el catálogo y productos de Unica. Asimismo, en Tudela se centralizarán las actividades de segunda gama o conservas vegetales, gracias a las dos fábricas que AN posee en las localidades navarras de Andosillo y Castejón, de cuarta y quinta gama y congelados.

Crecimiento

El objetivo es **"desarrollar polos de crecimiento para que otras cooperativas afines a la filosofía del proyecto puedan incorporarse a las diferentes secciones, ya que, el factor crítico sigue siendo el tamaño"**, indican sus responsables, quienes aseguran que existen **"una gran variedad de sinergias que serán exploradas para lograr una mejor posición en los mercados y para los clientes que**

redundan en mejor beneficio para los socios".

Grupo AN cuenta con 145 cooperativas asociadas, con 30.861 agricultores adheridos, y es la mayor cooperativa cerealista de España, con casi 1,3 millones de toneladas comercializadas. Es también el cuarto operador en avicultura y procesa 150.000 toneladas de fruta y verdura. Además cuenta con dos centrales de compra para sus cooperativas de fertilizantes, semillas, fitosanitarios, piensos, carburantes y seguros.

Unica Group tiene una trayectoria de seis años, prevé facturar 215 millones en la presente campaña -235 millones si se incluyen servicios y empresas asociadas; y comercializará 230 millones de kilos de 1.750 agricultores socios, que cultivan 2.000 hectáreas de invernadero y 700 hectáreas más al aire libre. Con una plantilla de 2.800 trabajadores, es el mayor exportador de hortalizas de España.

Cuatro Rayas registra en 2014 una facturación récord al alcanzar los 21 millones de euros

Es la bodega líder en producción y ventas de la Denominación de Origen Rueda



Cuatro Rayas exporta sus vinos a más de 50 países.

La bodega Cuatro Rayas, que lidera la producción y comercialización de vino blanco de la Denominación de Origen Rueda, cerró 2014 con una cifra récord de facturación al alcanzar los 21 millones de euros, con un crecimiento del 2% respecto al anterior ejercicio. Como consecuencia, la bodega ha tenido una evolución ascendente en relación a la facturación total, con un incremento de más de 14 millones de euros en la última década. En 2014 el alza más notable de las ventas se ha producido en el canal de Hostelería, Restaurantes y Cafeterías (Horeca), donde la bodega comercializa ya 5,5 millones de botellas, un 14 % más que en 2013.

Además, Cuatro Rayas cuenta con gran influencia en los mercados exteriores, llevando sus vinos a más de 50 países, entre ellos Japón, China, EE UU, Alemania, Reino Unido, Holanda y México.

La exportación es clave en la estrategia de expansión de la empresa, siendo un canal que ha experimentado un gran crecimiento en los últimos años.

Nuevo centro de producción

En abril del pasado año, Cuatro Rayas invirtió dos millones de euros en la primera fase de su nuevo centro de producción. Las obras de ampliación se dividen en tres fases y se llevarán a cabo en los próximos cinco años. La primera fase se centra en la creación de un nuevo almacén de más 3.600 metros cuadrados con capacidad para unos 4.000 palets.

Además, recientemente los socios de la cooperativa de La Seca aprobaron en Asamblea Extraordinaria la ampliación de 430 hectáreas de viñedo, un 20% más de lo que posee actualmente, lo que supondrá la producción de cuatro millones de botellas más en los próximos tres años.

La bodega Cuatro Rayas se encuentra en el corazón de la Denominación de Origen Rueda, de la que ostenta casi un 20% de su producción en 2.100 hectáreas de viñedo propio. Fue fundada en 1935 y desde entonces ha conseguido adaptarse perfectamente a las nuevas tendencias en viticultura y procesos de elaboración de vino. Sus constantes inversiones en tecnología, comercialización y comunicación y su saber hacer la convierten en la bodega de referencia de los vinos blancos españoles.

Certificados de calidad

La cooperativa ha obtenido certificados de las normas internacionales de calidad BRC o IFS. Cuatro Rayas fue la primera cooperativa vinícola de Castilla y León que obtuvo la certificación ISO 9002: 1994, aplicable al sistema de gestión de calidad en elaboración, crianza y embotellado.



Instalaciones de Cocope en Peñafiel (Valladolid).

Cocope cierra la última campaña con unas ventas de más de 14 millones

La cooperativa de Peñafiel supera los 650 socios

Cocope cerró la campaña 2013-14 con unas ventas de 14,03 millones de euros y una previsión para el presente ejercicio, que finaliza el 30 de junio, de mantener estos guarismos **“a pesar de que la cosecha de cereal respecto a la campaña precedente se redujo entre un 20% y un 30%”**, señala Elías Aguado, gerente de la cooperativa cerealista de Peñafiel (Valladolid), que en el siglo XXI ha diversificado sus actividades con la constitución de la bodega Pinna Fidelis en 2002; y la puesta en marcha de la Fundación Cocope y su residencia de ancianos en 2011, entre otras. **“En estos momentos nos encontramos en una coyuntura de consolidación de estas inversiones para poder afrontar nuevos retos”**, puntualiza Aguado.

En el último año, la empresa ha instalado una cubierta de 1.220 metros cuadrados para poder almacenar más cereal; y en su caso el girasol y evitar las inclemencias climáticas, que suma a las instalaciones existentes, que constan de oficinas, almacén de suministros y tienda, cuatro almacenes para semillas, fertilizantes y cereal, seis silos de almacenamiento de cereal, centro de selección, gasolinera, destilería de plantas aromáticas, laboratorio de elaboración de cosméticos y la bodega Pinna Fidelis. La superficie total construida consta de unos 18.400 metros cuadrados.

El gerente de la cooperativa peñafileense distingue entre la última campaña de cereales, **“que ha sido corta en cantidad pero de buena calidad”**, y la de uva, **“que ha sido excelente en ambos parámetros”**.

Cocope se constituyó en 1968, inicialmente con 54 socios fundadores para la comercialización de cereales. En la actualidad, la cifra de asociados supera los 650 y la plantilla, sin contar los de la Fundación Cocope, ya que es una empresa distinta, alcanza la veintena. La zona geográfica de los socios de la cooperativa comprende las provincias de Valladolid, Segovia, Burgos y Palencia, si bien la mayor parte se sitúa en el entorno de Peñafiel.

Oportunidades

“El sector en el que nos encontramos ha sabido sortear la crisis de una manera honrosa. Se ha notado un poco el cambio de hábitos en el sector del vino y los de alta gama cuesta más venderlos. En el resto de actividades que desarrollamos, los precios oscilan según mercado y dependemos de las cosechas para poder realizar buenos ejercicios. Nuestras oportunidades se basan en trabajar mucho para poder solucionar la mayor de los problemas de nuestros socios y así garantizarnos su confianza”, señala Aguado.

Reina Kilama exporta casi el 90% de la producción

El objetivo perseguido durante todos sus años de existencia por la Cooperativa Reina Kilama es la continua búsqueda de mercados en países donde se valore la calidad de sus productos para comercializarlos. Las masivas importaciones de mieles baratas procedentes de China y su posterior puesta en el mercado a bajos precios y sin una información clara en el etiquetado al consumidor hace muy difícil que mieles de gran calidad como las de Reina Kilama tengan cabida en el mercado nacional. Por ello desde la cooperativa se ha establecido en la internacionalización el principal reto comercial. En estos momentos, Reina Kilama exporta el 90% de su producción fundamentalmente a países como Austria, Bélgica, Alemania, Italia, Dinamarca, Francia, Inglaterra, Holanda, Portugal, Luxemburgo, Polonia y Japón.

Nuevos mercados exteriores

También mantiene abiertos mercados árabes y durante el pasado año exploró Rusia por su gran potencial. Para promocionar sus productos, Reina Kilama está presente en las principales ferias internacionales de alimentación. La cooperativa ha evolucionado tanto en su producción como en su facturación, que alcanzó los seis millones de euros en 2014. En este periodo comercializó un millón de kilos de miel, 300 toneladas de polen y 70 toneladas de cera, disponiendo además de una línea de cosméticos con estos productos. Además, ha incrementado la plantilla hasta los 14 empleados.

Cocol ampliará sus instalaciones en 2015 con una nueva nave

La cooperativa vallisoletana, dedicada a la comercialización de cereales, cuenta con 300 socios

Cocol proyecta para este año construir una nave, que se sumará a las tres con las que ya cuenta la cooperativa vallisoletana dedicadas al almacenaje de cereal, fertilizantes y fitosanitarios, respectivamente. Además, derribará varios silos metálicos. "Disponemos de un edificio social, con las oficinas en la planta baja y el salón de actos en la superior. Adosados están un almacén de repuestos y un taller de lavado y engrase de vehículos. Tenemos un surtidor de gasóleo, así como una seleccionadora de cereal para acondicionar el grano, tres abonadoras y un carro de herbicida para el uso de los socios", asegura Francisco Javier Puras Domínguez, su presidente.

Constituida en 1968, tiene su sede en el municipio de Olmedo, aunque su área de actuación abarca las poblaciones de Íscar, Pedrajas de San Esteban, Matapozuelos, Alcazarén, Hornillos, Villalba, todos ellos en la provincia de



Francisco Javier Puras Domínguez, presidente de Cocol.

Valladolid; y algunas segovianas como Villeguillo, Fuente de Santa Cruz y Villagonzalo. "Nuestro objetivo es realizar todo tipo de actividades y operacio-

nes encaminadas al mejor aprovechamiento de las explotaciones de los 300 socios, de los elementos y componentes de la cooperativa y de la población agraria y el medio rural, así como atender cualquier otro fin o servicio propio de la actividad agraria, ganadera o forestal que pueda estar relacionada", indica el máximo responsable de Cocol, que prevé cerrar el actual ejercicio con unas ventas que rondarán los cinco millones de euros.

Cereal

Con una plantilla de cuatro personas, la cooperativa se dedica a la comercialización de cereal. En 2014, recogió más de 4.300 toneladas, un 60% menos que en la temporada anterior debido a la falta de lluvias, "lo que propició una mala campaña".



Ingeniería de Gestión Industrial, S.L.

DIVISIÓN METROLOGÍA

Laboratorio Autorizado por la Junta de Castilla y León y acreditado por **ENAC** para realizar el control metrológico de los instrumentos de pesaje, aparatos surtidores y sistemas de medida en camión cisterna en sus fases de verificación después de reparación o modificación y verificación periódica.

DIVISIÓN INSPECCIÓN INDUSTRIAL

Organismo de Control Autorizado por la Junta de Castilla y León y acreditado por **ENAC** en los siguientes reglamentos:

- Aparatos Elevadores
- Centros de Transformación
- Baja Tensión
- Aparatos a Presión
- Instalaciones Petrolíferas
- Productos Químicos
- Seguridad Industrial
- Calidad y Medio Ambiente

Parque Tecnológico. Edificio Centro, 111 - 47151 Boecillo (Valladolid)
Tfnos. 983 54 81 14 y 983 54 65 57 - Fax 983 54 81 17

Bodegas Arlanza se centra en la calidad para aumentar su presencia en los mercados nacional y exterior

La cooperativa cuenta con 150 hectáreas de viñedo, en su mayoría de más de 70 años

“ El sector del vino está sufriendo una reorientación y adaptación de mercados. Cuesta mucho introducir una marca en nuevas zonas, tanto nacionales como internacionales, sobre todo si procede de una zona casi desconocida, como es la Denominación de Origen Arlanza a la que pertenecemos”, apunta Rubén Villanueva Vedia, del Departamento Comercial de Bodegas Arlanza, que pertenece a la cooperativa del mismo nombre ubicada en Villalmanzo (Burgos). **“Está claro que apostar por la calidad del producto**

y orientarnos a la demanda del cliente, tanto en la imagen como en el gusto, es lo que nos puede abrir nuevos mercados”, añade Villanueva Vedia, que señala que la bodega se encuentra en proceso de rediseño de su gama de vinos con paso por barrica (roble, crianza y reserva) *Dominio de Manciles*.

Viticultores

Aunque el origen de la cooperativa Arlanza se sitúa en 1980, fue en 2001 cuando se inició el proyecto de la bodega, que cuenta con 150 hectáreas de viñedo, en su mayoría de más de 70 años. **“Exigimos al viticultor una producción controlada de 5.000 kilos por hectárea, porque cuanto menos carga tenga cada hectárea, mayor concentración de azúcares y de taninos tiene la uva y, por lo tanto, mayor calidad”**, explican desde esta bodega que agrupa a los 60 viticultores de esta cooperativa que, en total, cuenta con 202 socios y una cifra de negocio de 19 millones en 2014.

La bodega, que produjo 280.000 kilos de uva en la

última campaña, ligeramente por debajo de la cosecha anterior, elabora ocho referencias bajo la marca *Dominio de Manciles*, principalmente jóvenes, crianzas y reservas, aunque también dispone de tinto roble de cuatro meses en barrica de roble francés. **“Nuestro producto estrella es el rosado, que ha encajado muy bien en los mercados nacional y exterior”**, comenta Villanueva Vedia, que detalla que se trata de un vino **“distinto y muy afrutado”**, que ha recogido distintos premios en España y en el extranjero, entre los que se encuentra el Premio Manojó de Oro en su última edición.

Producción limitada

Cabe destacar que Bodegas Arlanza elabora también una producción muy limitada de 6.000 botellas de un vino blanco afrutado, con variedades viura y albillo. **“Se realiza con uvas muy seleccionadas, ya que las cepas de uva blanca se encuentran dispersas entre los viñedos”**, señala Villanueva Vedia.

A su juicio, entre las características diferenciadoras de los vinos de la Bodegas Arlanza sobresale su aroma afrutado y más intenso y fresco en los vinos jóvenes que en otras zonas. Villanueva Vedia los define como **“agradables de tomar”**, ya que poseen un tanino dulce, **“que invita a seguir disfrutando de él”**. En cuanto a los tintos, apunta que, si se conservan adecuadamente en cuanto a temperatura y humedad, evolucionan muy lentamente y mantienen en su color **“reflejos de la juventud durante un largo tiempo”**.



Bodegas Arlanza elabora ocho referencias bajo la marca ‘Dominio de Manciles’.



EL NUEVO MF 6600 | 120-185 CV

PODEROSO RENDIMIENTO PARA UNA NUEVA GENERACION

DE MASSEY FERGUSON





Instalaciones adquiridas por Agropal en Magaz de Pisuerga (Palencia).

Agropal construirá el centro de producción de semilla certificada de alto rendimiento más avanzado de Europa

La cooperativa adquiere unas instalaciones en la localidad palentina de Magaz de Pisuerga

Agropal Grupo Alimentario ha adquirido unas instalaciones en Magaz de Pisuerga (Palencia) para convertirlas en un nuevo almacén de la cooperativa. Asimismo, en los terrenos adyacentes, construirá un centro de producción de semilla certificada de alto rendimiento equipado con la última tecnología, que se convertirá en el más moderno de Europa. Las instalaciones, que pertenecieron a una cooperativa de patatas y disponen de tres naves con un total de 5.400 metros cuadrados, báscula y oficinas, prestarán servicio a unos 200 socios.

César Reales, gerente de Agropal, apunta que el objetivo es **"muy simple, producir semillas de la máxima calidad al mínimo coste"**. Para lograrlo, es necesario disponer de silos suficientes para almacenar, antes de su procesado y sin riesgos de contaminación toda la semilla procedente de los multiplicadores; así como contar con una elevada capacidad de procesado y la tecnología que permita alcanzar los más elevados estándares de calidad, pureza varietal, poder germinativo y garantizar que no exista contaminación por malas hierbas, incluido el bromo.

"El objetivo es alcanzar las 20 toneladas a la hora", detalla Reales.

Las nuevas instalaciones permitirán a la cooperativa suprimir todos los costes innecesarios, que no aportan valor a agricultores y clientes, como sacos y palés, **"por los que están pagando mucho dinero sin necesitarlo"**, puntualiza el gerente de Agropal, que aclara: **"queremos que agricultores y clientes paguen sólo por lo que realmente necesitan, la semilla, y para ello, pretendemos producir la semilla certificada a granel o en big bags como desde hace muchos años se hace en otras regiones de España y de Europa"**.

Sistema de reparto

Esta solución incluye también un sistema de reparto para suministrar de forma rápida los pedidos y en el momento preciso en el que es necesaria la semilla. **"Para ello, todos los almacenes de Agropal contarán con depósitos para que los socios puedan retirar las semillas en el momento justo. Asimismo, suministraremos directamente a casa del cliente"**, apunta Reales, que subraya

que se trata de un nuevo modelo de producción de semilla certificada de alto rendimiento que **"facilitará las tareas al agricultor al eliminar todo el esfuerzo físico necesario para el manejo de los sacos, así como el acceso a la semilla requerida en el momento adecuado y con todas las garantías de calidad y pureza varietal"**.

Para el gerente de Agropal, con estas nuevas instalaciones, la cooperativa **"da un paso adelante hacia un futuro mucho más productivo"**, que incluye nuevas variedades y semillas híbridas o tratadas con fungicidas, así como bioestimulantes y microelementos que permitirán conseguir mayores cosechas con menores costes. **"Los números hablan por sí solos de la importancia de estas nuevas instalaciones, tanto para nuestros socios como para el conjunto de la economía regional, ya que contribuirán en gran medida a la estructuración y consolidación del sector agrario, que es estratégico en Castilla y León. Somos pioneros en la nueva agricultura que se forjará en los próximos años"**, concluye Reales.

Colina de la Moraña actúa de intermediaria para reducir los costes eléctricos a sus 51 socios

La cooperativa dispone de 24 kilómetros de línea de alta tensión y 21 transformadores

Colina de la Moraña se dedica a la comercialización de energía eléctrica con el fin de abaratar los costes en este apartado a sus 51 socios. **"Nos encargamos de comprar la energía en alta tensión a las compañías eléctricas para conseguir un precio más competitivo, ya que se trata de una de las facturas más importantes que tenemos los agricultores de esta zona durante el año"**, asegura Roberto Gómez Zurdo, presidente de esta cooperativa abulense, que dispone de 24 kilómetros de línea de alta tensión, 21 transformadores y un edificio en el municipio de Cabezas de Alambre, donde tiene su sede, aunque su área de actuación abarca también los términos de Cabizuela, Constanzana, Donjimeno y Pedro Rodríguez.

A juicio del máximo responsable de Colina de la Moraña, que cerró 2014 con una facturación de más de 330.000 euros, la energía es **"cada vez más cara, porque aunque sus costes han bajado un poco, los mínimos se han disparado"**. Al respecto, señala que la agricultura necesita un calendario específico y

distinto del de la industria, **"pues el actual es muy perjudicial para nosotros, ya que somos grandes consumidores y nos vemos obligados a contratar los períodos caros los meses de verano"**, al tiempo que reclama al Gobierno habilitar ayudas específicas. **"En cuatro años, la factura se ha duplicado. Ante este escenario, es muy complicado que los jóvenes**

decidan quedarse en el campo", sentencia Gómez Zurdo. La cooperativa vendió 2,23 millones de kilovatios el año pasado. Su volumen de negocio depende de la meteorología que se registre cada campaña, **"es decir, si llueve en primavera y verano, menos tenemos que consumir en riego"**.

Cultivos

De cara a 2015, llevará a cabo la retirada de las líneas más antiguas y en desuso para evitar la pérdida de kilovatios. Además, ha contratado los servicios de una empresa especializada en asesoramiento energético que les informa puntualmente de los posibles cambios en la normativa, así como de las fórmulas más adecuadas en su caso. Los socios de esta cooperativa, que se creó en 1967, se dedican al cultivo de cereal, colza, zanahoria, cebolla, patatas y remolachas, así como a la fresa.



Consejo Rector de la cooperativa Colina de la Moraña.

<p>Horsch Pronto AS</p>	<p>Ero Grapelinier</p>	<p>PITA, S.L. Rubi de Bracamonte (VA) - www.pitasl.com - 983 824 240</p>	
<p>Horsch Terrano FX</p>	<p>Ropa Keiler</p>	<p>HOLMER HORSCH ROPA MEYER ERQ <small>Este basado en experiencia</small> <small>Para por la agricultura</small> <small>De Stralman</small> <small>... we CAN do it!</small></p>	
<p>Plaza de España, 7 - 47494 Rubí de Bracamonte (Valladolid) pitasl@pitasl.com</p>		<p>Maquinaria Usada Siembra directa: Horsch Cosechadora de remolacha: Holmer, Kleine, Agrifac Chisel: La Rosa (4m), Grada de discos Jean de Bru (7,5 m)</p>	

Casi la mitad de los 650 socios de Ucojal cuenta con una edad media inferior a 40 años

La cooperativa leonesa amplía sus instalaciones en 2015 con capacidad para el secado de 20 toneladas de maíz a la hora

Garantía de cobro y recogida de toda la cosecha producida son sólo dos de las muchas ventajas que caracterizan a la cooperativa Ucojal constituida en 1992, que con 650 socios, de los que casi la mitad tienen una edad inferior a 40 años, garantizan la continuidad y futuro de la agricultura del Páramo Órbigo-Esla leonés. Además, con una plantilla media de 20 empleados, destaca una importante presencia de trabajadoras, que contribuyen también de manera decisiva a fijar la población, pervivencia de los pueblos y el desarrollo rural de esa zona.

En la cooperativa se abordan todos los procesos que implican la producción y comercialización de cultivos como la remolacha, maíz, cereales, colza, girasol, y forrajes, además de la comercialización de semillas, fertilizantes y fitosanitarios, cubriendo el proceso que abarca desde el campo hasta la granja. En los últimos años, con el objetivo principal de ofrecer un servicio integral al socio, la cooperativa no ha dejado de buscar alternativas a su negocio principal, complementando su actividad habitual con la apertura de una tienda de recambios y ropa de trabajo y seguridad, así como de una gasolinera con precios muy competitivos.

Por otro lado, la participación que Ucojal realiza desde hace dos años en la instalación de riego automatizado ha ayudado a aumentar la superficie regable en la provincia. Este crecimiento en riego, así como el incremento de producción en estos cultivos, ha hecho necesario la ampliación de las instalaciones de su sede central en Cabrer del Río, con la puesta en marcha de un nuevo secadero y sus correspondientes silos de enfriamiento, que como novedad, emplean energía sos-



Ucojal aborda todos los procesos que implican la producción y comercialización de cultivos.

tenible procedente de la biomasa, en vez de los clásicos combustibles fósiles. El secadero, que puede ser alimentado con cualquier tipo de biomasa, (pellets, astilla de chopo, de grano de aceituna, cáscara de almendra, avellana y piñón) tiene unas dimensiones de 4.800 metros cuadrados, y presenta una capacidad de secar de 35.000 toneladas maíz/año. Esta iniciativa, con la que la cooperativa pone en marcha un innovador proyecto para reducir las emisiones de CO₂ generadas, contribuye a hacer más competitivo el secado del cereal producido, llegando a conseguirse ahorros que superan el 30% de los gastos generados con la metodología tradicional, dejando así los agricultores menos superficie en el campo para secado natural, con las correspondientes pérdidas que esto supone hasta el mes de marzo.

Nuevas instalaciones

Pero las inversiones no acaban aquí. Y es que en 2015 Ucojal ha decidido continuar ampliando sus activos, y de esta manera ha invertido en la construcción de nuevas instalaciones localizadas en Veguellina de Órbigo. En este caso, se trata de

una nave con capacidad para albergar 7.000 toneladas, que junto a un secadero convencional de gasoil, posibilita el secado de 20 toneladas maíz/hora.

Además, y con la puesta en marcha del Real Decreto 1311/2012 de Uso Sostenible de Productos Fitosanitarios, destaca también el servicio que dos técnicos de la cooperativa, con soporte tecnológico, ofrecen a sus agricultores en relación a aspectos como la elaboración del cuaderno de explotación o el asesoramiento de gestión integrada de plagas.

Esta estrategia de trabajo, innovación y diversificación es la que ha conseguido que año tras año Ucojal incremente su cuota de mercado, alcanzando cifras de negocio que en 2014, se situaron cercanas a los 17,5 millones de euros, y que suponen un incremento del 10% con respecto a 2013. Y es que una cooperativa, en la que según su presidente Matías Llorente sus socios **“sienten y viven la cooperativa como una empresa propia, por la que merece la pena implicarse”** no necesita de ningún tipo de fórmula mágica para que el trabajo bien hecho se transforme en rentabilidad económica y social.



ESTAMOS MÁS CERCA DE SU CAMPO DE LO QUE IMAGINA

Entre en esta oficina y le ayudaremos a solicitar su PAC.

No deje pasar el momento. Solicítela hoy mismo y podrá llevarse un extintor por domiciliarla con nosotros*. Además, si lo prefiere, se la adelantamos.

Bankia

bankia.es

*Promoción válida de 01/03/15 a 15/05/15, ambos inclusive, limitada a 15.000 mini extintores, para titulares de cuentas a la vista Bankia que domicilien la Ayuda Agraria (PAC) por un importe igual o superior a 1.000€. El extintor tendrá la consideración de retribución en especie sujeta a tributación. Consulte condiciones completas de la promoción en las Bases depositadas ante notario y disponibles en oficinas Bankia y en www.bankia.es

Copasa inicia en 2015 el servicio de contratación de seguros agrícolas, ganaderos y generales

La cooperativa salmantina amplía las actividades para sus socios



Instalaciones de Copasa en Salamanca.

En Copasa desde su fundación en 1951 se mantiene una clara orientación al socio, siendo su objetivo principal mejorar el bienestar de los agricultores y ganaderos a través de la mayor rentabilidad de sus explotaciones agropecuarias; para lo cual la cooperativa salmantina ha ido desarrollando durante estos más de 60 años muy diversas actividades y servicios, como se recoge en su Plan Estratégico actual.

En este contexto, además de las actividades de fabricación y transporte de piensos para animales de granja,

prestación de servicios veterinarios, suministro de fertilizantes y combustibles, comercialización de ganado vacuno y ovino y servicios de formación técnica; la cooperativa inició este año el servicio de asesoramiento y contratación de seguros, tanto agrícolas y ganaderos, como del ramo general. De esta forma, los socios dispondrán de un servicio ágil y cercano en la contratación y tramitación de seguros agrarios: seguros de producción agrícola y ganadera y retirada de cadáveres.

También se podrán beneficiar de unas extraordinarias condiciones a la

hora de suscribir seguros generales, como los de vehículos de uso agrícola (tractores, remolques, cosechadoras, etc.), turismos, camiones, seguros de salud, hogar, vida, decesos y otros productos para el ahorro.

Compromiso

Con la oferta de este nuevo servicio se trata de reforzar el compromiso de Copasa con sus socios, ganando su confianza cada día y apostando por la fórmula del cooperativismo como la mejor manera de producir en el mundo agrario.

Viña Vilano prevé alcanzar en 2015 una facturación de 3,6 millones y exportar a 35 países

La bodega cooperativa de Ribera del Duero cuenta con 84 socios

Bodega Viña Vilano se fundó el 17 de Agosto del año 1957 como iniciativa de un grupo de 66 viticultores de la demarcación de Pedrosa de Duero (Burgos) y pueblos colindantes como entidad de recogida y vinificación de la uva producida en la comarca. Inicialmente, el proyecto se diseñó para elaborar principalmente vinos claretes y en segundo lugar tintos, para 918.200 litros con un total de 51 depósitos de hormigón, aéreos y subterráneos, capacidad calculada para poder atender las necesidades de aquel momento en caso de una cosecha elevada. En los años 80 se realiza la primera ampliación de importancia con la construcción de una nave anexa y la incorporación de 16 depósitos de acero inoxidable de 40.000 litros, y la incorporación de una pequeña línea de embotellado con capacidad para 800 botellas/hora, así como las primeras barricas de roble para crianza de los vinos. Los primeros vinos con crianza de barrica son de la cosecha 1990.

Ya en 1998 se procede a la construcción de la tercera nave anexa aprovechando el terreno existente donde se instala la embotelladora y una pequeña nave de barricas subterránea, así como 14 nuevos depósitos con capacidad para 40.000 litros cada uno. Ya en el año 2001 se disponía de un parque de cerca de 150 barricas de roble. La mayor parte de los vinos comercializados seguían siendo jóvenes y rosados, para un mercado básicamente regional con alguna clientela puntual en otras regiones de España y un par de clientes en Europa, Suiza y Bélgica, con unas ventas de exportación de 30.000 euros al año. La cifra total de negocio de la Bodega ascendía en el año 2001 a 850.000 euros, comercializándose un promedio de 185.000 litros de vino envasado. En esos momentos la bodega cooperativa sufre



De izquierda a derecha, Julián Pascuas y Desiderio Sastre, presidente y director gerente de Viña Vilano, respectivamente.

importantes dificultades de viabilidad dado que las instalaciones cada vez estaban más anticuadas, faltaba capitalización y tenía una estructura de personal de producción y comercialización insuficiente, con tres personas en plantilla en 2001: un bodeguero, un peón y una administrativa.

Gestión profesionalizada

Ante esta situación, la Asamblea General decide apostar por una gestión profesionalizada de la Bodega, para lo cual se incorpora el 1 de octubre de 2001 como director gerente, Desiderio Sastre, que cuenta con una dilatada experiencia en la gestión de bodegas y con un perfil de formación internacional.

En ese momento se adoptan varias medidas, como Plan de gestión de crisis para resolver los problemas más inmediatos; Plan de modernización de la estructura de producción e incorporación de director técnico y enológico; Plan de gestión informatizada de la bodega y los viñedos asociados; Plan de Control de Calidad de las distintas fases de producción; Plan Comercial de gestión de la producción basado en la segmentación de marcas,

mercados y tipos de vino y clientes; Estrategia de Internacionalización buscando expansión comercial a largo plazo en los distintos continentes, comenzando por Europa en el 2003; Modernización y especialización de la estructura de personal y organigrama para las distintas áreas de gestión de la bodega; y Área de control económico, financiero y administrativo

Hoy en día, la bodega ha triplicado la superficie construida de sus instalaciones de producción, dispone de modernas instalaciones de vinificación, nave

de barricas, equipamiento técnico y está en proceso de obtención de la certificación de calidad alemana IFS. Además, figura en el ranking de comercialización de vinos acogidos a la Denominación de Origen Ribera de Duero en el año 2013, entre un total de más de 280 Bodegas productoras.

En la actualidad, la cooperativa, que cuenta con 84 socios, prevé cerrar 2015 con una facturación de 3,6 millones y exportar a 35 países.

Marca principal

La marca principal de la Bodega es *Viña Vilano*. A lo largo de su historia, esta marca ha resultado premiada en numerosas ocasiones y países, en sus distintos tipos de vino. Desde su presentación en mercados internacionales, ha sido distinguida con los más altos reconocimientos en países como Francia, Italia, Alemania, Reino Unido, Bélgica, EE UU, China, Japón, Costa Rica, Israel, entre otros. Igualmente en España en numerosas ocasiones han sido ganadores de concursos tan prestigiosos como los Premios Manojó, Zarcillo y Envero, entre otros.

Bodegas Campiña utiliza el control automatizado de la viticultura en parcelas de sus socios

Con el fin de mejorar la gestión integral de la explotación vitivinícola y la toma de decisiones a la hora de elaborar los vinos

Para mejorar la gestión integral de la explotación vitivinícola y la toma de decisiones a la hora de elaborar los vinos, las Bodegas Campiña están llevando a cabo una experiencia piloto instalando un sistema de sensores inalámbricos y dispositivos de medida, para la captación, actuación y procesado inteligente de la información generada en el campo. De esta forma se crea un innovador sistema de mediciones de temperatura, humedad del suelo, diámetro del sarmiento y humectación de la hoja de vid.

Además de estos datos, también se recogen otros suministrados por una estación meteorológica (radiación solar, dirección y velocidad del viento, temperatura y humedad ambiente) y son enviados al centro de control empleando comunicación GPRS, haciendo uso de la red de telefonía móvil.

Toda esta información es fundamental para la toma de decisiones en el manejo de la viña y elección del momento de la vendimia, ya que se procesa y se hace accesible al usuario a través de un entorno de sencillo manejo, que ofrece datos actualizados y elabora gráficas a partir de ellos para ayudar a controlar la evolución de cada uno de los parámetros.

La principal innovación introducida, con respecto a otros sistemas que se utilizan en el viñedo radica en la integración de la totalidad de sub-escenarios que componen la cadena de explotación vitivinícola, partiendo desde el cultivo, pasando por el transporte y procesado en bodega y finalizando en su distribución. Además, la inclusión de tecnología NFC (comunicación de campo cercano) en ciertos puntos del despliegue contribuye a facilitar la actuación *in situ*, pudiendo tanto el viticultor como la enóloga interactuar con el sis-



Con este sistema un viticultor podrá, en cultivos con posibilidad de riego, ahorrar en este coste y también en tratamientos fitosanitarios.

tema haciendo tan sólo uso de su teléfono móvil. Este sistema se puede aplicar igual en vaso que en espaldera y se consigue el análisis de evolución de parámetros en distintos meses, tanto en viñedo como en bodega.

Recolección

En el caso concreto del viñedo, los valores registrados para temperatura y humedad en el terreno, en el ambiente y en la hoja, indicaron la conveniencia de realizar la recolección en una fecha determinada y también se pueden predecir enfermedades fúngicas, como Oídio (endémico de la zona), Mildiu y Botrytis, cuestión muy importante ya que estas dos últimas causan graves daños en las cosechas. Se pueden utilizar estos resultados para realizar las labores de una forma más eficiente, en abonos, fitosanitarios, riego, etc.

El cometido principal del sistema es dar resultados a largo plazo, registrando en cada proceso de vendimia los valores que se han ido dando para los distintos pará-

metros medidos y qué tipo de uva y vino se ha obtenido, de forma que estableciendo una serie de reglas sea posible predecir en el futuro próximo qué acciones será necesario llevar a cabo cuando se observen parámetros similares a unos ya registrados previamente en otras añadas. Y estos valores y predicciones se pueden ir asociando a los diferentes estados vegetativos de la vid, gracias al sensor de crecimiento.

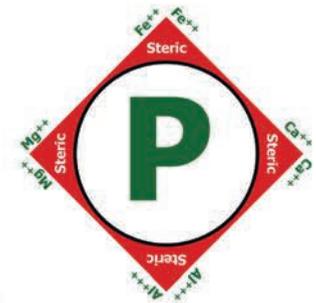
Ahorro de costes

Con este sistema un viticultor podrá, en cultivos con posibilidad de riego, ahorrar en este coste y también en tratamientos fitosanitarios ya que se van a poder prever enfermedades y sólo se va a entrar a tratar cuando sea estrictamente necesario, ahorrando a la vez en combustible y en horas de trabajo. Además de la mejora de la gestión integral de la bodega.

Los jóvenes socios de Bodegas Campiña demuestran así la inquietud por mejorar e innovar en el cultivo del viñedo y en la elaboración de sus vinos.

Steric P

**FÓSFORO ALTAMENTE
DISPONIBLE PARA
LA RAÍZ**



COMERCIAL QUÍMICA MASSÓ, S.A.
Delegación: CASTILLA y LEÓN
Tel.: 607 866 746
www.massogro.com



El Registro de Explotaciones Agrarias de Castilla y León (REACyL) pretende organizar la información existente sobre las explotaciones agrícolas en la región.

El Registro de Explotaciones Agrarias ya está en marcha

Cada titular puede tener hasta ocho secciones: datos generales, agrícola, ganadera, vitícola, de producción ecológica, de producción integrada, de maquinaria agrícola y de arrendamientos rústicos

El Registro de Explotaciones Agrarias de Castilla y León (REACyL) pretende organizar la información existente sobre las explotaciones agrícolas en la región, unificando los datos ya existentes en otros registros (hasta 35), de los que dispone la Consejería, como son el de las solicitudes PAC, el registro vitivinícola, el ROMA de maquinaria, el REGA ganadero, el registro de titularidad, el de producción integrada y ecológica o el de arrendamientos rústicos.

La inscripción en este registro es obligatoria y gratuita para los titulares de explotaciones agrícolas y ganaderas y es necesaria para la percepción de ayudas, incluida la PAC, dado que a partir de los datos inscritos en este registro se comprobará y acreditará la condición de agricultor activo o de ganadero con actividad real. A cada inscrito se le asignará un código de explotación que será su identificación como explotación a efectos de cualquier trámite o solicitud, ante la adminis-

tración o terceros, a partir de este momento.

El registro de cada explotación podrá tener hasta ocho secciones: datos generales, agrícola, ganadera, vitícola, de producción ecológica, de producción integrada, de maquinaria agrícola y de arrendamientos rústicos.

Datos generales

En la sección de datos generales se reflejarán datos como número de empleados de la explotación, si ésta es prioritaria o de titularidad compartida, si el titular es activo, profesional o ATP, así como su capacitación, si es socio de cooperativa, las instalaciones, régimen de tenencia de las parcelas, transformación de productos, marcas de calidad, etc. También se registrará si es una SAT.

En las últimas semanas la mayoría de los agricultores de la región han recibido un borrador con los datos disponibles para su primera inscripción en el registro,

que deberán confirmar o corregir para su correcta inscripción inicial. Este Decreto también establece que el titular debe actualizar sus datos, siempre que haya cambios sustanciales en los mismos, y al menos una vez al año, que se entenderá realizado al presentar la solicitud anual de la PAC.

Ventajas

Una de las ventajas de este nuevo registro es que la información así actualizada y completa, simplificará los trámites a los agricultores y ganaderos ya que la documentación del registro será válida para todos los procedimientos y solicitudes posteriores.

El decreto que regula el REACyL se publicó en el Boletín Oficial el 6 de marzo pasado y será desarrollado por una Orden posterior. Está vinculado al REGEPA - Registro General de Producción Agrícola - establecido por el Magrama mediante el RD 9/2015.

Requisitos formales de obligado cumplimiento en las cooperativas

La Ley de cooperativas de Castilla y León regula una serie de disposiciones de obligado cumplimiento en el seno de nuestras entidades asociativas. Es conveniente repasar en cada cooperativa la aplicación de estas disposiciones, ya que su incumplimiento puede conllevar, en el supuesto de existencia de una inspección por la Consejería de Economía y Empleo, a través de la Inspección de trabajo y Seguridad social, una serie de sanciones que pueden oscilar entre los 60 y 600 euros en caso de infracciones leves, entre los 601 y 3.000 euros en las infracciones graves y entre 3.001 y 30.000 euros en el supuesto de infracciones muy graves.

Las infracciones que se pueden cometer tienen la consideración de leves en los casos en que no se acrediten a los socios las aportaciones a capital social mediante

títulos nominativos o libretas de participación, cuando se carezca o no se lleven en orden y al día los libros sociales o de contabilidad obligatoria y cuando no se realice por escrito el informe de los interventores sobre las cuentas anuales.

Se consideran infracciones graves el no convocar Asamblea Ordinaria en tiempo y forma, el no inscribir los actos que obligatoriamente deben acceder al Registro de Cooperativas, el no hacer dotaciones a los fondos obligatorios o destinarlos

a fines distintos de los previstos, el no realizar auditoría externa cuando exista obligación legal o estatutariamente, el no hacer el depósito de las cuentas o el transgredir los derechos de los socios contemplados en la Ley de Cooperativas.

Paralización de la actividad

Tienen la consideración de muy graves las infracciones relativas a la paralización de la actividad cooperativizada o la inactividad de los órganos sociales durante dos años, el transgredir las disposiciones imperativas o prohibitivas de la ley cuando se compruebe connivencia para lucrarse o para obtener ficticiamente subvenciones o bonificaciones fiscales, y las infracciones graves en caso de reiteración si en los cuatro últimos años hubiera sido impuesta sanción firme por el mismo tipo de infracción.

Las sanciones por incumplimiento oscilan entre los 60 y los 30.000 euros según el tipo de infracción

Líderes en **GESTIÓN DE RESIDUOS**
de explotaciones ganaderas de Castilla y León

Biotran
Gestión de Residuos

www.biotran.com

EMAS

Cooperativas de explotación comunitaria, otro modelo de gestión en el sector

Aunque las cooperativas comúnmente más conocidas son las de comercialización de productos agrarios, en Castilla y León la figura de la cooperativa de Explotación Comunitaria de la Tierra y del Ganado ha tenido un gran desarrollo desde los años 60. En algunos casos han estado y siguen estando ligadas a explotaciones de carácter familiar; pero en otros han servido para dar solución a miles de pequeños propietarios que en los años 60 y 70 abandonaron los pueblos y se tuvieron que ir a trabajar a las zonas más industrializadas del País. No querían perder sus vínculos con las zonas rurales y por ello pusieron a disposición de ese tipo de cooperativas sus tierras, para que fueran explotadas conjuntamente y de esta forma las pudieran sacar algún tipo de rentabilidad.

Según los datos facilitados por la Dirección General de Economía Social, el número total de cooperativas de explotación comunitaria inscritas es de 529. Las provincias con mayor número registrado son Salamanca, Palencia y Burgos con 159, 101 y 97 respectivamente. Les siguen Zamora con 70, Valladolid con 36 y León con 27. Con un escaso número de Cooperativas de explotación comunitaria están Avila con 23 cooperativas, Soria con 13 y Segovia con tres.

Tipos de socios

Estas cooperativas de explotación comunitaria de la tierra y/o del ganado pueden tener varios tipos de socios. Por un lado los socios cedentes que son aquéllos que siendo titulares de derechos de uso y aprovechamiento de tierras u otros bienes inmuebles o semovientes, susceptibles de explotación agropecuaria, los ceden a la cooperativa. Por otro lado estarían los socios trabajadores, personas físicas, que sin ceder a la cooperativa derechos de dis-



La figura de la cooperativa de Explotación Comunitaria de la Tierra y del Ganado ha tenido un gran desarrollo desde los años 60.

frute sobre bienes, prestan su trabajo en la misma, para la explotación en común de los bienes cedidos por los socios y de los demás que posea la cooperativa por

cualquier título. Por último cabe un tercer tipo de socio, que simultanea la condición de socio cedente y de socio trabajador.

A los socios trabajadores se les aplican las normas establecidas en la Ley para los socios de las Cooperativas de Trabajo. Además hay que tener en consideración que los trabajadores que puedan contratarse por cuenta ajena no pueden superar el treinta por ciento de los socios trabajadores que tenga la cooperativa.

Peculiaridades

Los socios cedentes del uso y aprovechamiento de bienes, deberán de permanecer en la cooperativa un tiempo mínimo que no podrá ser superior a quince años, pudiendo posteriormente establecerse prórrogas por periodos sucesivos de hasta cinco años. Todo ello conforme se regule en los Estatutos, que también deberán fijar el procedimiento para obtener la valoración de los bienes susceptibles de explotación en común, y los límites a la transmisión a terceros de los derechos sobre los

mismos, que impidan el uso y aprovechamiento por la cooperativa durante el tiempo de permanencia obligatoria del socio.

Régimen económico

Las aportaciones obligatorias mínimas al capital social para ser socio, serán diferentes en función de la condición que éste ostente

Los socios trabajadores, percibirán anticipos societarios de acuerdo con lo establecido para las cooperativas de trabajo, y los socios cedentes del uso y aprovechamiento de bienes percibirán, por dicha cesión, la renta usual en la zona para fincas análogas. Las cantidades percibidas por los mencionados anticipos societarios y rentas lo serán a cuenta de los resultados finales, en el ejercicio de la actividad económica de la cooperativa.

En el caso de que la cooperativa tuviese beneficios en su actividad, los

retornos se acreditarán a los socios de acuerdo con las siguientes normas: cuando los excedentes disponibles tengan su origen en bienes incluidos en la explotación por títulos distintos a la cesión a la cooperativa del goce de los mismos, se imputarán a los socios trabajadores; y cuando los excedentes disponibles tengan su origen en los bienes cuyo goce ha sido cedido por los socios a la cooperativa, se imputarán a los socios en proporción a su respectiva actividad cooperativa, teniendo en cuenta que cuando esta consista en la cesión a favor de la cooperativa del goce de las fincas, se valorará tomando como módulo la renta usual en la zona para fincas análogas. Y cuando la actividad consista en la prestación de trabajo por el socio será valorada conforme al salario del convenio vigente en la zona para su puesto de trabajo, aunque hubiese percibido anticipos societarios de cuantía distinta.

Aprovéchate de la mayor red cooperativa independiente de gasolineras de España, la del Grupo AN

Tendrás el combustible de máxima calidad al mejor precio

- Comercializamos más de 130 millones de litros
- Contamos con más de 100 instalaciones:
 - 50 gasolineras en red abiertas al público
 - 50 postes de gasóleo B en cooperativas
 - 6 bases de reparto
- Autoservicio 24 horas en la red:
 - Tarjetas profesionales.
 - Todo tipo de tarjetas bancarias.
- Combustible de CLH



Beneficiate también de nuestra **Correduría de Seguros** y del servicio de **Semillas y Fitosanitarios**. Trabajamos con todas las compañías líderes, somos distribuidores directos.

■ No es necesario ser socio de otras secciones para beneficiarse y disponer de éstos servicios



Grupo AN
DESDE 1910

¡Siempre con las Puertas Abiertas!

Grupo AN Castilla y León.
Avda. Vicente Mortes, 4-6, bajo.
47014. Valladolid. Tel: 983 37 37 08.
Fax: 983 37 69 42. www.grupoan.com

Nuevas ayudas agroambiente y clima

Entre las novedades está el cultivo sostenible de remolacha azucarera

Recientemente, la Consejería de Agricultura y Ganadería ha puesto en marcha las nuevas medidas agroambientales, ahora denominadas *Agroambiente y clima*, cuyo período de solicitud finalizó el pasado 19 de marzo. La filosofía de estas subvenciones de 2014 a 2020 sigue siendo la misma que en el período anterior, 2007–2013. Se conceden por cumplir unos requisitos superiores a los establecidos de manera obligatoria en la normativa y que generan beneficios medioambientales en el medio agrario.

Se trata de una ayuda de concurrencia competitiva, esto quiere decir que si las solicitudes superan al presupuesto, se tendrán en cuenta unos criterios de prioridad. Para este período se valorará que la explotación este situada en Red Natura 2000 o en zona de montaña o que concentre una mayor superficie en un mismo municipio. En el caso de las ayudas ganaderas tendrán prioridad las explotaciones de razas autóctonas.

Una vez resuelta la solicitud de incorporación y si es favorable, el beneficiario tiene que firmar un contrato de cumplimiento de requisitos, durante cinco años, con el director general de la PAC.

Solicitud Única de la PAC

Cada uno de esos cinco años se debe solicitar la ayuda anual en la Solicitud Única de la PAC. Hay que tener en cuenta que este primer año posiblemente no va a dar tiempo a resolver, por eso en la Solicitud Única de 2015 todos los solicitantes deberán marcar la casilla de agroambiente y clima, aunque esta no haya sido resuelta. También se debe tener en cuenta que los solicitantes con contratos en vigor no pueden solicitar por líneas similares de las nuevas ayudas agroambiente y clima, y deben esperar a una posible nueva convocatoria.

Para este período hasta 2020 se han repetido algunas líneas con pequeños cambios como producción integrada, mantenimiento de razas puras en peligro de extinción, apicultura para la mejora de la biodiversidad, pastoreo con ovino y caprino y gestión sostenible de forrajeras pastables, en este último caso, por ejemplo, el cambio ha sido añadir a los caballos como especie susceptible de recibir la ayuda.

Agroecosistemas

Hay alguna otra medida que ha sufrido cambios más profundos de un período a otro, como agroecosistemas extensivos de secano, que para este nuevo período se restringe a las parcelas situadas en los parques de las lagunas de La Nava y Villafáfila.

Desaparecen tres medidas: conservación de márgenes en parcelas agrícolas, girasol de secano en Red Natura 2000 y alfalfa de secano ecotipo Tierra de Campos. Y surgen dos ayudas nuevas,

la del cultivo sostenible de remolacha azucarera y la de cultivos permanentes en paisajes singulares.

En cuanto a la Agricultura Ecológica, repite, pero cobra mayor importancia que el resto de medidas, impulsada por la Comisión Europea como opción obligatoria, sale del grupo de las ayudas agroambiente y clima para tener entidad propia aunque su funcionamiento sea el mismo.

En la página web www.urcacyl.es, en el apartado de documentos, se puede descargar una tabla resumen en la que figura cada una de las líneas de ayuda.

Es importante recordar que estas ayudas están moduladas a través de la denominada Unidad Mínima de Cultivo Agroambiental (UMCA) establecida para cada una de las líneas. De tal forma que hasta el doble de la UMCA se cobra la totalidad de la ayuda, hasta el cuádruple un 60%, y la superficie que sobrepase el cuádruple de la UMCA le corresponderá el 30% de la ayuda.



Las nuevas medidas agroambientales incluyen ayudas nuevas al cultivo sostenible de remolacha azucarera y a los cultivos permanentes en paisajes singulares.

Urcacyl participa en el consejo asesor de ADE Rural

Silvia Clemente, consejera de Agricultura y Ganadería, y Tomás Villanueva, consejero de Economía y Empleo; presidieron la reunión constitutiva del Consejo Asesor para ADE Rural formado al objetivo de apoyar a los emprendedores de estas zonas periféricas y mejorar su competitividad. En este Consejo Asesor, regulado por la Orden HAC/94/2015 como órgano de participación, información y consulta, además de la Junta, están representadas la Federación Regional de Municipios y Provincias, los grupos de Acción Local, la organización empresarial Cecale, los sindicatos UGT y CCOO, las Organizaciones profesionales Agrarias y la Unión Regional de Cooperativas Agrarias de Castilla y León (Urcacyl).

Las 52 Secciones Agrarias Comarcales dispersas por nuestra geografía, que fundamentalmente prestaban información

en materias agrarias, han abierto sus puertas a los emprendedores de los municipios de menos de 20.000 habitantes para facilitarles asesoramiento en análisis de propuestas y para el desarrollo de proyectos en materia de innovación, financiación y competitividad.

ADE Rural puede ser un instrumento muy útil para reducir los desequilibrios territoriales existentes, acercando la administración al medio rural y facilitando a sus habitantes asesoramiento en materia empresarial y de emprendimiento. Hasta el momento, ADE Rural ha asesorado y prestado asistencia técnica a 953 solicitantes de proyectos de negocio, de los que 146 se han incluido dentro del asesoramiento financiero. De ellos, 58 han recibido financiación por ADE Rural por un importe total de 3,2 millones de euros. En la citada reunión se han analizado las



De izquierda a derecha, Silvia Clemente y Tomás Villanueva, consejeros de Agricultura y de Economía, respectivamente.

actuaciones desarrolladas por ambas consejerías para la puesta en marcha y consolidación de este proyecto. El trabajo se inició en febrero de 2013 con la realización de jornadas de presentación de ADE Rural en cada provincia con el objetivo de dar a conocer esta iniciativa a los implicados en el desarrollo del medio rural.

FINANCIACIÓN
AGRO



ANTICIPAC

**Domicilia tu Ayuda PAC
Anticipa su importe
Obtén liquidez inmediata
para tu explotación**

Nuevos tiempos.
Nuevas formas de gestionar
tu Ayuda PAC.



Infórmate en las oficinas que tienen





**Andrés García Martínez****Gerente de la Cooperativa Copiso**

"La gestión de proyectos de I+D realizada por Urcacyl (concepción, planificación, ejecución y cierre) facilitó nuestro acceso a beneficiosas convocatorias públicas de ayuda con las que conseguimos importantes retornos."

**Vicente Orihuela Villameriel****Gerente de la Bodega Cooperativa Agrícola Castellana**

"Agrícola Castellana realizó la Primera Memoria de RSE de una Bodega Cooperativa en C y L gracias a la iniciativa de Urcacyl, con quien planteamos este proyecto pionero y cuya elaboración condujeron con gran dedicación y profesionalidad."

**José María Galindo García****Presidente de la Cooperativa Serviagro**

"Las charlas de carácter sectorial y las de PAC, que con cierta periodicidad imparten los técnicos de Urcacyl, contribuyen a mejorar los conocimientos y cualificación de nuestros socios y técnicos."

**Víctor Manuel Rodríguez Calvo****Gerente de la Cooperativa Copasa**

"Urcacyl elaboró en 2009 nuestro plan estratégico, guión fundamental para el desarrollo de Copasa y clave de éxito para el futuro."

**Ignacio Pérez Ugidos****Gerente de la Cooperativa Covisurle**

"Urcacyl está al tanto de toda la normativa relacionada con el sector agropecuario, por ese motivo, y para tener mayores posibilidades de éxito, confiamos en su estructura para la tramitación de los expedientes de ayuda."

**M^a Ángeles Blanco Fernández****Gerente de la S. Coop. Ovino de Campos**

"Nuestra experiencia nos ha demostrado que en el ámbito cooperativo, Urcacyl es la mejor opción para asesorar y llevar a cabo fusiones o acuerdos intercooperativos."

**Miguel Alonso García****Gerente de la Cooperativa de 2^o grado Bureba Ebro**

"Pararse a analizar la situación de la cooperativa y pensar en los objetivos que ésta debe plantearse a corto, medio y largo plazo es algo imprescindible en nuestras empresas. En este empeño ayuda mucho la realización de cursos de Consejo Rector que ofrece Urcacyl."

**Roberto de Castilla Hernández****Gerente de la Cooperativa Horcaol**

"Para nuestra cooperativa ha sido de gran utilidad el asesoramiento que Urcacyl nos ha prestado, en la elaboración de expedientes disciplinarios a los socios y en la asistencia letrada a las Asambleas Generales."

**Óscar García Nieto****Presidente de la Cooperativa Piñonsol**

"Urcacyl nos ayudó a seleccionar el perfil profesional más adecuado a nuestra cooperativa."

**Javier Narváez Jiménez-Laiglesia****Secretario de la Cooperativa Acor**

"Es de destacar la divulgación del cooperativismo que realiza Urcacyl y su buena relación con los medios de comunicación en los diferentes actos y eventos que organiza."

**Ignacio Saracibar Serrador****Gerente de la Cooperativa de 2^o grado Lacteoscoop**

"Lacteoscoop nació gracias a la iniciativa y colaboración de Urcacyl. Gracias a su intensa labor de asesoramiento hemos podido constituirla y por ello, y en representación de todos nuestros socios productores, quiero transmitir nuestro más sincero agradecimiento."

**Pablo Martín Martín****Sumiller del Mesón Cándido de Segovia y Presidente de la Unión de Asociaciones Españolas de Sumilleres**

"Por mi trabajo conozco muchos eventos y los Premios Manojó son un concurso serio y riguroso, muy valorado en el sector, organizado de forma impecable por Urcacyl."

URCACYL

catálogo de servicios

LO QUE DICEN DE NOSOTROS





SERVICIOS BÁSICOS PRESTADOS A LAS COOPERATIVAS CON CARÁCTER GENERAL*

PRESENTACIÓN Y DEFENSA DEL COOPERATIVISMO

Interlocución de las cooperativas ante Administraciones e Instituciones
Participación en mesas sectoriales y generales

PROMOCIÓN DEL COOPERATIVISMO

Reuniones para fomentar nuevas Cooperativas, acuerdos entre ellas, divulgación pública de la fórmula cooperativa, promoción de sus productos...

INFORMACIÓN Y ASESORAMIENTO

Circulares y boletines informativos de carácter sectorial y general (mercado, ayudas, PAC, legislación...)
Edición de boletines, publicaciones y revista
Asesoramiento y resolución de todo tipo de cuestiones relativas a legislación, mercados, fiscalidad, cultivos, suministros, ayudas...

FORMACIÓN

Organización de jornadas informativas y consejos sectoriales
Cursos a distancia y teleformación

*Estos servicios tienen carácter gratuito para todas las cooperativas socias de Urcacyl

SERVICIOS PRESTADOS A PETICIÓN DE LAS COOPERATIVAS*

SERVICIOS DE COMUNICACIÓN

Elaboración de notas de prensa y contacto con los medios de comunicación
Dossier informativo de prensa diaria
Elaboración de catálogos y trípticos informativos de las Cooperativas
Servicio de traducción de folletos y catálogos
Elaboración de memoras para Asambleas Generales, presentaciones
Mantenimiento de perfiles en las redes sociales

SERVICIOS EMPRESARIALES

Elaboración de planes estratégicos a las cooperativas
Consultoría económico financiera
Selección de personal
Elaboración APPCC y Planes de Requisitos Previos
Responsabilidad Social Empresarial
Preparación, tramitación y seguimiento de ayudas, expedientes, proyectos de I+D+i, elaboración de programas operativos de OPFH
Certificación de productos agroalimentarios a través de Certifood

ORGANIZACIÓN DE EVENTOS

Inauguraciones, aniversarios y eventos especiales
Presentaciones multimedia, diseño y cartelería para eventos
Presentación de productos
Organización de viajes profesionales, concursos, catas, participación en ferias
Regalos empresariales con productos de cooperativas

SERVICIOS COOPERATIVOS

Constitución de cooperativas, acuerdos intercooperativas, fusiones
Elaboración y modificación de estatutos
Asistencia letrada a Asambleas Generales
Gestión y tramitación de documentos ante el Registro de Cooperativas
Asesoramiento y gestión de expedientes de socios (altas, bajas, sanciones, expulsiones)
Chequeo y actualización de requisitos formales con el Registro de Cooperativas (libros, actas, cambios de Consejos Rectores) y otras administraciones

FORMACIÓN

Cursos de cooperativismo y funcionamiento de la empresa cooperativa dirigido a Consejos Rectores, socios y trabajadores
Charlas sectoriales: Cultivos herbáceos, Piensos, Vinos, Frutas y hortalizas, Remolacha, Patata, Porcino, Ovino, Suministros
Charlas PAC en agricultura y ganadería
Charlas de condicionalidad y bienestar animal
Cursos técnicos de titulación homologada: Asesoría de explotaciones, Manipulador de alimentos, Manipulador de plaguicidas de uso fitosanitario, Clasificación de canales de vacuno pesado, Bienestar animal (Módulo general, Módulo transportista, Módulo porcino, Módulo avicultura)

*Estos servicios serán facturados y tendrán un descuento de un 20% para las Cooperativas de Urcacyl. Desde Urcacyl se tramitarán los carnets de carácter oficial, pudiendo expedirse los diplomas correspondientes



Ahorrar energía al deshidratar con biomasa

Las deshidratadoras de forraje son plantas industriales que precisan en sus procesos de secado unas enormes cantidades de energía para generar calor. Debido a esta circunstancia, algunas de estas plantas han sustituido sus equipos de generación de calor mediante gasoil, fuel o gas, a biomasa durante estos últimos años. De esta manera han podido conseguir ahorros económicos muy importantes que repercuten en la competitividad de la propia planta y en consecuencia también del propio sector, como muestra este estudio realizado por Juan Jesús Ramos Llorente, técnico del Departamento de Agroenergía de AVEBIOM (*).

La actividad que se desarrolla en las industrias deshidratadoras es la desecación artificial de forrajes (principalmente alfalfa), destinados a la alimentación del ganado. Esta operación consiste en reducir la humedad de valores comprendidos entre el 25 y el 40% hasta un valor límite de seguridad, que se fija por debajo del 14%. El objetivo de este proceso es doble: mantener elevado el ratio proteína/fibra del forraje y preservar el producto del ataque de microorganismos que pueden degradar su calidad nutritiva durante el período de almace-



naje. Por tanto, la deshidratación de los forrajes garantiza la calidad y la conservación del producto y la estandariza comercialmente e introduce ventajas importantes para el agricultor (reduce riesgos de pérdidas en la recogida y le garantiza precios más estables).

Forrajes con futuro

España sigue siendo el mayor productor de forrajes deshidratados de Europa. Si observamos la gráfica de evolución de la producción de este tipo de forrajes, vemos que después de alcanzar

máximos de producción en la campaña 2004/05, hubo un período de incertidumbre con una caída continua hasta la campaña 2008/09, a partir de la cual inicia un período de recuperación, que, con ciertos altibajos se ha mantenido en estas dos últimas campañas por encima de los 1,5 Mtn. A ello han contribuido las excelentes cifras de exportación principalmente hacia los países del Golfo Pérsico.

El consumo interior ha sufrido un importante descenso debido a la dilatada crisis del sector lácteo de vacuno en las últimas campañas, aunque sigue siendo una de las materias primas mejor valoradas por los ganaderos en la alimentación del ganado vacuno lechero pues contribuye de forma decisiva a la calidad de sus producciones.

Para las próximas campañas, según referencias de la Asociación AEFA, es posible abrir nuevos frentes de exportación en el mercado chino, tras la aprobación del protocolo que permitirá la salida de mercancía con dicho destino, lo que supondrá un nuevo impulso para la producción y la industria.

De una u otra forma es necesario mantener unos niveles de producción aceptables que refuercen la viabilidad y continuidad de la industria, siempre bajo la premisa de la consecución de

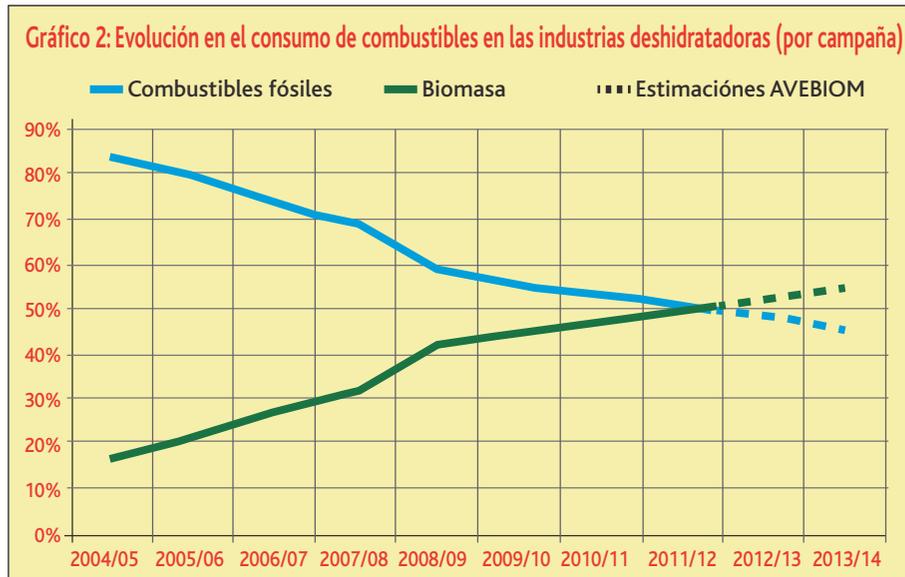


España sigue siendo el mayor productor de forrajes deshidratados de Europa.

precios atractivos para agricultores y ganaderos. A pesar de ello, siempre se hace necesario seguir ajustando los costes del proceso productivo tanto en el campo como en la industria, revisando los esquemas y la estructura productiva. En este sentido, el ajuste para las plantas de secado pasa por abaratar los enormes costes energéticos, objetivo en el que la industria ha puesto su empeño (desde 2005 a 2012 el consumo energético por tonelada disminuyó en un 28%) y por acomodar las instalaciones a las nuevas situaciones productivas.

Ahorro con biomasa

Una planta de tipo medio diseñada para producir 25.000 t de forraje deshidratado, necesita aproximadamente unas 1.500 ha de un cultivo forrajero como la alfalfa, de las que podrán extraerse unas 90.000 t de forraje verde (75% de humedad) o alrededor de 31.000 t (30% de humedad). Esto se



traduciría en el procesado de 170 t/día de forraje que entraría en planta, para producir 140 t/día de forraje deshidratado (14% humedad) para su comercialización.

La campaña de forrajes se realiza en aproximadamente 180 días. Durante este tiempo, para el volumen de forraje producido, se necesitaría evaporar alrededor de seis toneladas de agua. Si con-

SOLUCIÓN




1+1

Sajon + Decano

Un referente en maíz






En las últimas campañas se ha producido un progresivo descenso en el consumo de combustibles fósiles -gas, gasoil y fueloil- por parte de la industria deshidratadora en España, que opta por la biomasa.

sideramos que el gasto energético para evaporar 1 litro de agua es de 924 Kcal/l, durante toda la campaña, se aportarán del orden de 5,3 109 Kcal., que se corresponden a un consumo de 615.000 litros de gasoil anuales, o un consumo anual aproximado entorno a 1.500 tm en biomasa con un PCI de 3.500 Kcal/Kg.

Con estos datos, si suponemos un precio medio del gasoil de 0,90 euros/l, y un precio de la biomasa puesta en planta de 0,100 euros/Kg, podríamos tener un ahorro económico de 400.000 euros/campaña, que se corresponde a una reducción de 13 euros/t (2,2 ptas/Kg) de forraje deshidratado.

Según se desprende de los datos publicados por AEFA, se constata que en las últimas campañas se ha producido un progresivo descenso en el consumo de combustibles fósiles -gas, gasoil, fueloil- por parte de la industria deshidratadora en España, que opta por un combustible más barato, la biomasa, como

fuente de energía alternativa. De entre los biocombustibles más utilizados, la mayor aportación proviene de la cáscara de almendra, seguida del orujo de aceituna y la granilla de uva.

Consumo de biomasa

Esta tendencia hacia el consumo de biomasa es clara -se igualó en la campaña 2011/12- y continuará creciendo en las próximas campañas en detrimento de los combustibles fósiles, cuyo precio esta alcanzando cotas no soportables por parte de las industrias. Además, existe una mayor conciencia medioambiental del sector para reducir la emisión de Gases de Efecto Invernadero.

Asimismo, algunas cooperativas están sugiriendo la posibilidad de apoyar la implantación de cultivos energéticos leñosos entre sus asociados, como posible biomasa a utilizar y de esta forma conseguir cerrar el círculo de la autosuficiencia energética. Esta opción está amparada por la nueva PAC 2015-20,

que plantea la necesidad de establecer áreas de interés ecológico de un 5% de la superficie a fin de optar al pago verde.

Por otra parte, las propias deshidratadoras también podrían beneficiarse de esta actividad de generación de biomasa, dado que ésta debe llevarse a unas condiciones de humedad adecuadas para su uso, y por tanto precisando en algunas ocasiones de un secado artificial. Las industrias dedicadas a la deshidratación permanecen inactivas en buena parte del año, dada la estacionalidad de la producción de forraje, y podrían mantener la actividad en dichos períodos al dedicarse al acondicionamiento de la biomasa. Algo similar se podría pensar para otras instalaciones como los secaderos de cereal o girasol, como plantea el proyecto Sucellog, en el que está trabajando Urcacyl desde hace varios meses.

(*) AVEBIOM organizará la Feria Expobiomasa del 22 al 24 de septiembre en Valladolid.

BORN ITALIAN IN THE STYLE U.S.A.



X7 Puedes elegir un tractor excepcional o tener aún más.

En su ADN toda la fuerza y la solidez del origen norteamericano, pero también la tecnología más avanzada y productiva desarrollada en europea, con la elegancia de un diseño italiano fuera de serie. Si quieres de verdad eficiencia, confort operativo y estilo al máximo nivel, no aceptes ningún compromiso...elige McCormick.

Contacta con tu concesionario de zona para más información.



McCormick es una marca de Argo Tractors S.p.A.



info@argoiberica.com
www.argoiberica.com

Urcacyl imparte en el último trimestre 43 cursos para la formación de usuarios profesionales y vendedores de productos fitosanitarios

El primer trimestre de 2015 ha sido un no parar en la impartición de acciones formativas presenciales de cursos de fitosanitarios realizadas por Urcacyl. Ha habido una implicación total de los técnicos de la organización, que no solamente han impartido la mayoría de los cursos, sino que además se han ocupado de gestionar las solicitudes, de la elaboración de la documentación y de la preparación de los expedientes de solicitud conjunta de los carnets.

Cursos de actualización del nivel básico

Los 31 Cursos de Actualización del Nivel Básico han sido realizados en las siguientes cooperativas: 2 en Roa de Duero (Burgos) para Coridu y Bodegas Torremorón; 2 para LAR en Veguellina de Órbigo (León); 10 para Agropal en distintas localidades; 3 para Cobabú en Moraleja del Vino y Benavente (Zamora); 3 para Cocope en Peñafiel (Valladolid); 2 en Tordesillas (Valladolid) para Coaduero; 1 en el Condado de Treviño (Burgos) para Ventas de Armentia y San Formerio; 1 en Olmedo (Valladolid) para Cocol; 1 para La Asunción de Nuestra Señora en Gumiel de Izán (Burgos); 1 para Coocetra en Castrejón de Trabancos (Valladolid); 1 para Arión en Casasola de Arión (Valladolid); 1 para Cogala en Toro (Zamora); 1 para Arlanza en Villalmanzo (Burgos); 1 en

ACCIONES FORMATIVAS REALIZADAS DESDE URCACYL EN LAS COOPERATIVAS PARA SUS SOCIOS EN EL PRIMER TRIMESTRE DE 2015

TIPO DE CURSO	ACCIONES FORMATIVAS	COOPERATIVAS	ALUMNOS	HORAS
Actualización del Nivel Básico	31	23	1.456	155
Inicial Básico	6	6	245	150
Puente a Cualificado	6	5	272	210
TOTALES	43	34	1.973	515

Castrillo de la Vega (Burgos) para las Bodegas San Roque de la Encina y La Asunción de Nuestra Señora; y 1 en Roa de Duero (Burgos) para Rauda y Virgen de la Asunción.

Cursos iniciales de nivel básico

Los 6 Cursos Iniciales de Nivel Básico han sido realizados en las siguientes cooperativas: 1 en Roa de Duero (Burgos) para Coridu y Bodegas Torremorón; 1 para LAR en Veguellina de Órbigo (León), 2 para Cobadú en Moraleja del Vino (Zamora); 1 para Cocope en Peña-

fiel (Valladolid); y 1 para Arlanza en Villalmanzo (Burgos).

Cursos puente a nivel cualificado

Los 6 Cursos Puente a Nivel Cualificado han sido realizados en las siguientes cooperativas: 1 en Roa de Duero (Burgos) para Coridu y Bodegas Torremorón; 3 para Cobadú en Moraleja del Vino (Zamora) y en Salamanca; 1 para Agrinza en Villalpando (Zamora); y 1 para Agrícola Castellana en La Seca (Valladolid).



Curso en Bodega Cooperativa Rauda, en Roa de Duero (Burgos).



Curso en Agropal en Corrales del Vino (Zamora).



Cursos en Agropal en Toro (Zamora), San Pedro de Latarce (Valladolid) y Palencia, respectivamente.



Cursos en Coaduero en Tordesillas (Valladolid).



Cuatro Rayas en la Seca (Valladolid).

Arlanza en Villalmanzo (Burgos).



Cogala en Toro (Zamora).

Cocol en Olmedo (Valladolid).

Cobadú en Villares de la Reina (Salamanca).



Cobadú en Moraleja del Vino (Zamora).



Cursos en Cocope en Peñafiel (Valladolid).



Cocetra en Castrejón de Trabancos (Valladolid).



Arión en Casasola de Arión (Valladolid).



Ventas de Armentia en el Condado de Treviño (Burgos).



Coridu y Bodega Torremorón en Roa de Duero (Burgos).



Coridu en Roa de Duero (Burgos).



La Asunción de Nuestra Señora en Gumiel de Izán (Burgos).



San Roque de la Encina y San Mamés en Castrillo de la Vega (Burgos).



Cooperativa LAR en Veguellina de Órbigo (León).

Siete bodegas cooperativas de Castilla y León obtienen medallas en los XIII Premios Bacchus

Cuatro Rayas Viñedos Centenarios 2014, de la Cooperativa Agrícola Castellana, de La Seca (Valladolid), junto con *El Bufón 2014* y *Reina de Castilla 2014*, de la Bodega Cooperativa Reina de Castilla, también de la Seca, han sido galardonados con un Bacchus de Oro en la XIII edición de este concurso internacional. Con estos reconocimientos se pone de manifiesto la calidad de la nueva añada de los vinos de las bodegas cooperativas de la Denominación de Origen Rueda.

El concurso, celebrado en Madrid, reunió a un conjunto de expertos cataadores que conformaron el panel de jueces Bacchus, una selección para

evaluar y reconocer la calidad de los vinos presentes en el concurso, especialistas de renombre que dieron un trato de indudable profesionalidad.

Calidad de los vinos de las cooperativas

Además han conseguido un Bacchus de Plata el *Don Osmvndo 2011* de la Cooperativa Cepas del Bierzo, de Ponferrada, *Musai de Roa 2011* de Bodegas y Viñedos Rauda, de Roa, *Pinna Fidelis 2011* de Cocope-Pinna Fidelis de Peñafiel, el *Doble R 2011* de la Bodega Cooperativa San Mamés, en Fuentecén, *Cuatro Rayas Verdejo 2014*, también de Agrícola Castellana, y *Vizconde de la Villa* de Bodegas Covituro,

de Toro. Estas medallas son una prueba más de la calidad de los vinos de las bodegas cooperativas de nuestra región y un nuevo reconocimiento a su trabajo a lo largo del tiempo.

Concurso Bacchus

Bacchus es el único concurso internacional de vinos organizado en nuestro país que pertenece en la actualidad a Vinofed, la federación que integra a los más reputados concursos a nivel mundial. A ello se une el hecho de estar reconocido por la Organización Internacional de la Viña y el Vino (OIV) y el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente (MAGRAMA) de España.



Te ayudamos a
construir mejor
tu futuro



AGROPAL
GRUPO ALIMENTARIO

cerramos el círculo

C/ Francia, P-52 - 34004 Palencia (España)
Tel: 979 165 116 - www.agropalsc.com

CONFIANZA - SEGURIDAD - TRANQUILIDAD - RENTABILIDAD

Obligatoriedad de inspeccionar los equipos de aplicación de fitosanitarios

Urcacyl firma un convenio con Itagra y Zerbinek para colaborar en este ámbito

Urcacyl ha firmado un convenio con Itagra y Zerbinek para colaborar en la puesta en marcha de la inspección técnica de equipos de aplicación de fitosanitarios en Castilla y León y conseguir así ventajas económicas para los socios de las cooperativas. Desde Urcacyl estamos convencidos que de cara a ofrecer un buen servicio es muy importante realizar una inspección de calidad, con técnicos experimentados y equipamientos adecuados y por eso hemos firmado el convenio con dos empresas que sabemos de su buen hacer. Además hay que contar con una logística necesaria para realizar las inspecciones en toda la región y con todo tipo de equipos, lo que ya tenemos con las instalaciones de nuestras cooperativas que coordinarán, junto con Urcacyl, el calendario de inspecciones para sus socios.

La normativa obliga a que antes de que finalice el año 2016 deben ser inspeccionados todos los equipos adquiridos con anterioridad a la entrada en vigor del RD 1702/2011 (diciembre 2011). Si el equipo es posterior, se dispondrá de cinco años hasta que se vea obligado a ello.

Los equipos que deben ser inspeccionados deben ser: pulverizadores hidráulicos (equipos de barras), pulverizadores hidroneumáticos (atomizadores), pulverizadores neumáticos (nebulizadores), pulverizadores centrífugos y espolvoreadores.

Esta normativa ya se ha desarrollado, y se han regulado las inspecciones periódicas de la Maquinaria de Aplicación de Fitosanitarios, en Comunidades Autónomas como Navarra, Murcia, Cataluña, Madrid, Aragón, La Rioja y Castilla y León. En nuestra región el número de equipos registrados en el ROMA supera los 25.000, y de esos se estima que más de



De arriba a abajo, equipamiento de tratamiento y escáner horizontal.



20.000 son anteriores a 2011, y deberán inspeccionarse antes de finales de 2016.

Antecedentes

Las revisiones de los pulverizadores no son nuevas en Castilla y León, ya que desde el sector remolachero a través del Plan 2014, los equipos de barras revisados en los últimos cinco años han superado las 1500 unidades.

Las conclusiones que se han obtenido de estas revisiones son que un 43 % de los equipos no estaban en condiciones de realizar una aplicación satisfactoria, uniforme y segura, debido al estado de los elementos esenciales que entran en juego en la dosificación. De estos resultados desfavorables una gran parte de las deficiencias detectadas derivaban de un diseño del equipo no acorde a la Norma,

como conducciones, barras y manómetros, lo que en la práctica hacía que los equipos no pudieran ser regulados adecuadamente para cada tipo de tratamiento. Otras deficiencias eran achacables a un mantenimiento inadecuado de los elementos del equipo. El desgaste de las boquillas o el mal estado de manómetros o bombas hacía que no se pudiera realizar un tratamiento de manera fiable, o que al materializarlo el reparto no fuera uniforme

Además, al margen de los resultados de la inspección se ha detectado el gran déficit existente en materia de asesoramiento. Déficit que va desde el momento en que se adquiere la máquina de tratamientos con las decisiones que se deben tomar, y que van desde el número de secciones de las que debe disponer el

equipo, anchura, sistemas de amortiguación, capacidad de bomba, marca y tipo de boquillas, hasta la regulación de la máquina en el momento del tratamiento: dosis por hectárea, boquillas a utilizar y presión de trabajo principalmente. Estas inspecciones deben servir para que los equipos estén en perfectas condiciones y realizar correctamente las aplicaciones.

Inspecciones

En una inspección normal se verifica el estado de 65 elementos, en algunos puntos de forma visual y en otros mediante un ensayo de funcionamiento de la máquina.

El papel que las boquillas desempeñan en la aplicación del fitosanitario es fundamental y es uno de los elementos con mayor importancia en el equipo. La boquilla determina la dosis, genera las gotas y las proyecta y reparte al lugar donde queremos aplicar el producto fitosanitario. El estado de las boquillas es vital y por ello en una inspección se hace especial énfasis en la condición de éstas.

El ensayo del funcionamiento de las boquillas se puede realizar mediante un scanner horizontal (equipos de barras) o mediante un banco de ensayo de boquillas individuales (equipos de barras y atomizadores). Mediante el primer método se evalúa el coeficiente de variación de la distribución en barra (éste debe ser inferior al 10%), y con el segundo se evalúa el caudal individual de cada boquilla, que no debe diferir más de en un 10% frente



Gabriel Alonso, presidente de Urcacyl, y Egoi Martioda de Zerbinek.

a lo que el fabricante determina a una presión conocida. Las otras mediciones importantes que se realizan son las relacionadas con la presión, ya sea la que proporciona la bomba, la existente en las barras o la que indica el manómetro del equipo.

Una vez realizadas la evaluación de los diferentes elementos, se emite un boletín donde se expresa el resultado de la inspección y se marca la validez de dicha inspección. Para todas aquellas inspecciones favorables con fecha de inspección anterior al 2020, la validez será

de cinco años y una vez superada esta fecha la periodicidad se fijará en tres años. De la misma manera si el propietario de la máquina es una empresa de servicios o si se da a la máquina un uso colectivo (máquinas de cooperativas, cumas, etc.) la periodicidad es de tres años una vez realizada la primera inspección, al margen de la fecha anteriormente indicada del 2020.

Si tenemos en cuenta la cantidad de equipos de tratamientos que hay en Castilla y León, no queda mucho tiempo hasta el año 2016, por lo que desde Urcacyl animamos a que las cooperativas, en una muestra de responsabilidad colectiva, vayan haciendo un censo de los equipos que tienen sus socios y se empiecen a realizar las inspecciones cuanto antes porque si no a lo largo del próximo año no habrá tiempo material para ello.

La Junta de Castilla y León también pretende que estas inspecciones se realicen cuanto antes y por ello ha autorizado a las empresas con las que desde Urcacyl hemos firmado el acuerdo ya que disponen de unidades móviles adecuadas para realizar los trabajos de inspección, cumpliendo con las diferentes exigencias técnicas y administrativas que desde la administración regional se marcan.

Ahora sólo queda organizar los calendarios en las cooperativas para sus socios puedan pasar este trámite obligatorio de la mejor forma posible y a un precio muy ventajoso gracias al convenio que ha firmado Urcacyl.





financiamos en mejores condiciones por domiciliar tu PAC

Acércate a una Oficina BBVA, domicíliala antes del 31 de mayo y llévate un regalo.

adelante.



Bonificación 0,50% en Cuenta de Crédito por domiciliar una PAC por importe superior a 2.500 €. Oferta válida hasta el 31/05/2015. Financiación sujeta a aprobación previa por parte de BBVA. Promoción válida para Península, Baleares, Canarias, Ceuta y Melilla hasta el 31 de mayo de 2015. Hasta agotar existencias (45.000 unidades). La entrega del Set de Campo tendrá la consideración fiscal del rendimiento del capital mobiliario sujeto a ingreso a cuenta a los tipos vigentes en el momento de la entrega.

La leche se obtiene mugiendo las vacas, no exprimiendo a los ganaderos

Eduardo Baamonde

Director de Cooperativas Agroalimentarias de España

No es un titular de prensa sino un slogan de la cadena de distribución italiana CONAD. Esta cadena es una cooperativa que se ha sensibilizado con los ganaderos y ha trasladado al consumidor la necesidad de mantener unos precios de venta dignos. El ejemplo ilustra a la perfección la situación que está padeciendo el sector lácteo, que sufre periódicamente los efectos de una volatilidad de precios que va en aumento y que no cuenta con instrumentos ni políticas que puedan atenuar de forma eficiente sus efectos en las rentas de los ganaderos. En unos casos la volatilidad se centra en los precios pagados a los ganaderos y en otros en los precios de los inputs necesarios para producir la leche, en particular el precio de los cereales y las oleaginosas. Cuando confluyen ambas circunstancias los efectos pueden ser demoledores.

En este momento se da la circunstancia de que algunos Estados miembros de la UE superarán la cuota asignada y pagarán supertasa, aun a sabiendas de que es la última campaña con cuotas y de que los precios se han deprimido, no ya por efecto de un incremento de la producción, sino por la reducción de las exportaciones debido al veto ruso. Particularmente grave es la situación en los Países Bálticos y Finlandia. En los primeros, los precios se han reducido hasta los 18 cts/litro, en Finlandia todavía están por encima de los 30 cts/litro, gracias a la concentración de la oferta, que alcanza práctica-



mente el 100% de la leche producida y del liderazgo de una cooperativa -Valio- que ha sabido capear el temporal diversificando destinos y productos.

Efectivamente el sector vive con gran incertidumbre el impacto de la

"El sector vive con gran incertidumbre el impacto de la desaparición del régimen de cuotas, máxime cuando se observa una disparidad de posiciones entre los Estados miembros que impide tomar decisiones y bloquea cualquier iniciativa de la Comisión"

desaparición del régimen de cuotas, máxime cuando se observa una disparidad de posiciones entre los Estados miembros que impide tomar decisiones y bloquea cualquier iniciativa de la Comisión, actualmente rendida ante su incapacidad de presentar propuestas que puedan contar con la mayoría necesaria para conseguir su aprobación en el Consejo y en el Parlamento.

Solución

Ante esta tesitura la solución no es fácil y desde luego proponer una solución milagrosa como están haciendo algunos me parece una ingenuidad. Me voy a limitar a describir lo que para mí son los tres modelos básicos existentes en España en las primeras fases de la cadena y comentar lo que a mí juicio debería ser la estructura productiva y transformadora más conveniente para los próximos años.

En España un 60% de la producción

está en manos de productores individuales que entregan su leche a la industria o a algún primer comprador independiente. Son los más vulnerables y hasta no hace mucho la mayoría entregaba la leche a sus clientes sin mediar contrato alguno, lo que permitía espirales de precios a la baja a la más mínima tensión del mercado, entre otras cosas porque ni la industria ni los intermediarios tenían compromisos previos, al menos formalizados, con los ganaderos.

Producción de las cooperativas

El 40 % restante de la producción se entrega a través de cooperativas, pero en este grupo hay que distinguir dos modelos. Uno formado por la mayoría de las cooperativas que agrupan la leche de sus ganaderos para venderla posteriormente a la industria. Mejoran la posición negociadora si los comparamos con los anteriores, pero siguen siendo muy vulnerables ante situaciones excedentarias, y cuanto mayor es el volumen de leche que agrupan mayor es su vulnerabilidad porque se ven en la obligación de seguir recogiendo la leche de sus ganaderos y colocarla en el mercado, la mayoría de las veces a costa de la bajada de sus precios. Para este modelo puede resultar interesante constituir Organizaciones de Productores agrupando un volumen significativo de leche que les permita gestionar su oferta ante situaciones adversas y tener así un cierto

"Otras cooperativas no sólo se limitan a concentrar oferta, sino que la transforman y llegan hasta el último eslabón de la cadena, pero sólo representan el 20% de la leche envasada. Este modelo es el más avanzado"

impacto en el mercado.

Otras cooperativas no sólo se limitan a concentrar oferta, sino que la transforman y llegan hasta el último eslabón de la cadena, pero sólo representan el 20% de la leche envasada. Este modelo es el más avanzado, pero deben diversificar más sus productos, actualmente muy concentrados en la leche UHT, y diversificar también sus clientes, centrados casi exclusivamente en las cadenas nacionales. La internacionalización no es un proceso sencillo ni a corto plazo, requiere además una dimensión mínima. Por otra parte, la diferenciación es un elemento indispensable en todas las cooperativas, particularmente en las lecheras, porque si ésta no se alcanza, la única posibilidad para mejorar la competitividad es la reducción del precio de compra a los

ganaderos y esto es algo que las cooperativas deben evitar ya que sus proveedores son también sus propietarios. Para todo ello se necesitan economías de escala y una dimensión que actualmente no tienen.

Este ha sido el camino emprendido por las cooperativas de países como Holanda, Dinamarca, Irlanda, Finlandia, los Estados Unidos, Canadá o Nueva Zelanda. Para mí está claro que es el modelo a seguir, pero para alcanzarlo necesitamos al menos que se den dos circunstancias fundamentales:

1.- Concentración de la oferta: que los ganaderos individuales (60% de la producción) decidan entregar su leche a través de cooperativas,

2.- Integración: que las cooperativas no transformadoras se integren en las cooperativas transformadoras y que éstas a su vez se integren entre sí o establezcan alianzas que les permitan alcanzar economías de escala con las que rentabilizar mejor sus inversiones para incorporar un mayor valor añadido e internacionalizarse.

Mercado volátil

¿Es posible?, espero que sí. Pongámonos a ello, porque si no lo hacemos seguiremos a merced de un mercado cada día más volátil y complejo, sufriendo los efectos de una volatilidad que siempre ha estado ahí, pero cuyo impacto se atenuaba a través de unos dispositivos de intervención públicos que hoy ya no tenemos.



Urcacyl promueve el proyecto Sucellog para la creación de centros logísticos de biomasa en las cooperativas



Figura 1: Países y regiones implicadas en el proyecto Sucellog.

El proyecto Sucellog -Impulsando la creación de centros logísticos de la biomasa por parte de la agroindustria- consiste en estimular la creación de centros logísticos de biomasa en las industrias que tienen actividad en el sector agrario, como complemento a su labor habitual y regular, promoviendo una nueva línea de negocio que les ayude al proceso de diversificación con una baja inversión. El concepto Sucellog se basa en la explotación de las sinergias que las propias agroindustrias poseen en su actividad interna para convertirse en productores de biocombustibles sólidos. Para ello, el proyecto desarrolla dos actividades principales: crear capacidad técnica en las asociaciones agrarias nacionales y regionales para que den servicios de soporte a sus asociados (casos Urcacyl); y apoyo técnico y asesoramiento en la toma de decisiones a las agroindustrias dispuestas a comenzar a operar como centros logísticos de biomasa.

Las actividades de Sucellog, enmarcadas en el programa europeo Intelligent Energy comenzaron en Abril del 2014, con un cronograma de 36 meses, y un desarrollo tanto nacional en España, Francia, Italia y Austria, como regional (Figura 1).

En septiembre de 2014, los socios de Sucellog llevaron a cabo talleres en las regiones objeto de los países constituyentes del consorcio. Estos eventos tuvieron tres objetivos principales: comprometer a las agroindustrias con el proyecto; crear interacciones entre industrias y el resto de grupos de interés (como productores de

biomasa, fabricantes de equipos o consumidores de biocombustibles sólidos), esenciales para promover nuevas iniciativas de comercialización de la biomasa; y discutir la situación actual de la región, los desafíos, las oportunidades y los nichos de negocio.

En el año 2015, los servicios que el proyecto Sucellog ofrece a las cooperativas participantes en el mismo se basan en continuar dándoles soporte gratuito a través de Urcacyl, ofreciendo un nuevo servicio a sus asociados que tendrán la oportunidad de recibir formación y apoyo en esta materia: evaluar qué y cuánta materia prima usar; determinar los tratamientos a aplicar a las materias primas para alcanzar un biocombustible sólido de calidad; valorar los mejores consumidores de su producto; estimar las necesidades de inversión y conseguir posibles proveedores de equipos; y evaluar la viabilidad de su proyecto, con una orientación para cumplir con la sostenibilidad, el etiquetado de calidad y la seguridad.

Tras el análisis detallado de la situación actual en la que se encuentra el sector agrario de Castilla y León en el ámbito de la biomasa, a continuación ofrecemos información obtenida hasta el momento, de manera que sirva de base para continuar avanzando con el resto de propósitos y retos previstos en el proyecto.

Marco Regional de Castilla y León

Identificación de las agroindustrias en Castilla y León.

Los sectores agroindustriales potencia-

les de convertirse en centros logísticos en Castilla y León son los siguientes:

- Secaderos de cereal: Castilla y León es la primera región en superficie cultivada con maíz, mayoritariamente localizada en León, y en cereales (trigo y cebada), siendo las industrias asociadas muy importantes.

- Deshidratadoras de forraje: la mayoría de ellas están situadas en las provincias de Palencia, Zamora y Valladolid.

- Industria del azúcar: Castilla y León es la región más importante en producción de remolacha en España. Es un cultivo de regadío cultivado principalmente en Valladolid y León.

- Destilerías: nuestra región es importante por su producción vitivinícola en la zona del Duero y, por tanto, son de interés los residuos procedentes del sector. La destilería de la región, sin embargo, está situada en una de las zonas de producción de vino de la provincia de León.

Adicionalmente, otras agroindustrias identificadas como potenciales suministradores de biomasa son el sector del vino (raspón en la bodega; granilla y orujillo de uva en la destilería) y las almazaras (hueso de oliva).

Identificación de los recursos de biomasa en Castilla y León.

En Castilla y León la cantidad de recursos que desde la evaluación de Sucellog se consideran como biomasa todavía disponible y sin usos competitivos, asciende a más de 1,5 millones de toneladas al año. Aunque en todas las provincias se constata la existencia de importantes fuentes de biomasa, son León, Valladolid, Zamora y

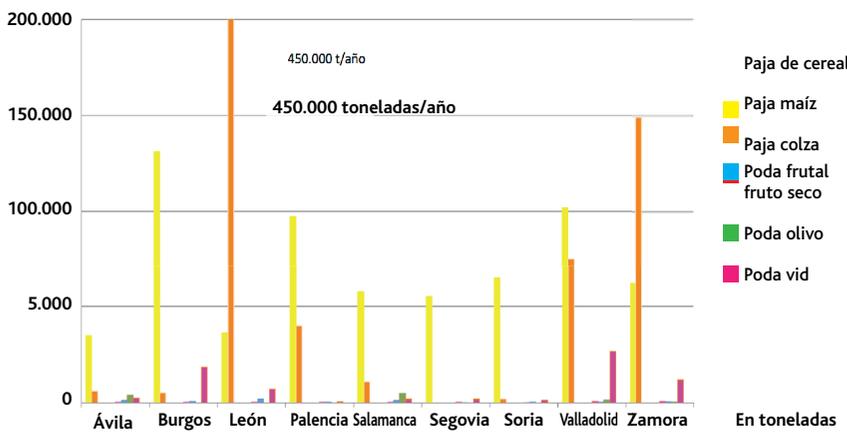


Figura 2. Resumen de los recursos agrícolas disponibles en Castilla y León

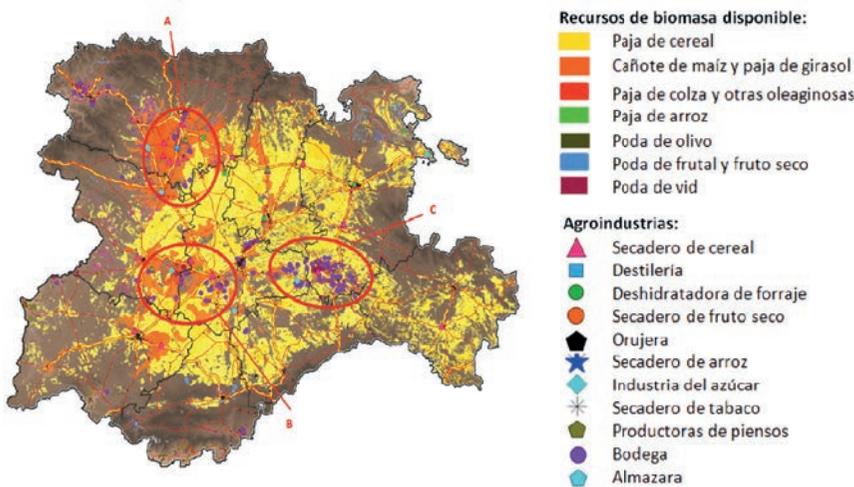


Figura 2. Localización y tipo de agroindustrias y recursos en Castilla y León

Tabla 1. MESES CON DISPONIBILIDAD DE EQUIPOS Y RECURSOS EN CASTILLA Y LEÓN

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic
Secadero cereal y maíz												
Deshidratadora forraje												
Destilerías												
Azucarera												
Paja de cereal												
Paja y zuro de maíz												
Poda de cultivos permanentes												
Raspón de vid												
Granilla de uva y orujillo												
Pulpa de remolacha												

Salamanca las que cuentan con mayor cuantía de residuos agrícolas. La tónica general es que los restos de plantaciones de maíz y girasol, y de paja de cereales son la fuente de biomasa agrícola predominante en la región.

Principales conclusiones

- En línea con el resto de casos españoles, el cañote de maíz es uno de los

recursos de predominante interés estratégico en todas las provincias en Castilla y León, excepto en Ávila, Burgos, Segovia y Soria (Figura 2).

- La paja de cereal es el otro gran recurso a ser considerado, disponible en importantes cantidades en cualquiera de las provincias.

- Los restos de podas agrícolas sólo revisten interés en las provincias de Bur-

gos, Valladolid y Zamora, en concreto la poda de vid. Pudiendo ser estos localmente importantes en zonas vitivinícolas por excelencia, como la Denominación de Origen Ribera del Duero.

- En cuanto a los residuos procedentes de las agroindustrias, los principales a considerar en nuestra comunidad autónoma son los residuos de producción del vino en las bodegas y del secado de cereales (como los granos no aptos para la venta, la cascarilla y la harina generada tras su almacenamiento).

Áreas prioritarias en Castilla y León

En la Figura 3 se presentan las áreas potenciales del proyecto en Castilla y León. Como se ha señalado en la introducción, estas áreas se han seleccionado debido a la diversidad de recursos (existencia de residuos herbáceos y leñosos), de agroindustrias y a la compatibilidad entre ambos. La compatibilidad se ha definido en función de la estacionalidad, véase Tabla 1, y de su compatibilidad de utilización. También se han tenido en cuenta la existencia de infraestructuras de transporte que faciliten el comercio.

Zonas más relevantes

A continuación se describe la potencialidad de las zonas más relevantes:

• Zonas A y B: son zonas de alta producción de maíz por lo que el residuo de su cultivo sería un recurso a considerar como prioritario. Por su temporalidad y recogida en verde este residuo podría ser procesado en una deshidratadora de alfalfa y en una azucarera. Ambas instalaciones también podrían ser compatibles con la paja de cereal o la poda de vid. Los secaderos de maíz, sobre todo presentes en la zona A, podrían suministrar el residuo de su producción como agro-industria (cascarilla y harina a reducida humedad) como materia prima.

• Zona C: la zona principal de producción de vino en Castilla y León presenta una industria azucarera en la que se podría implementar la producción de biomasa sólida durante el período de inactividad contando como principal materia prima la poda de la vid.

Veolia ayuda a las cooperativas a mejorar su eficiencia energética

En la actualidad, la UE es el mayor importador de energía del mundo: el 53% que consume lo tiene que traer de terceros países, lo que supone un coste anual de unos 400.000 millones de euros. En España la situación es aún mucho más grave, con una dependencia externa de más del 80% de la energía y una factura anual de más de 40.000 millones de euros.

No es de extrañar, por tanto, que la nueva Comisión Europea haya tomado este asunto como un objetivo prioritario, aprobando recientemente la estrategia marco para la Unión Energética Europea. En ella van a jugar un papel muy relevante las energías renovables y la eficiencia energética. De ello depende la seguridad energética y estratégica de la UE, además de ser un importante foco de creación de empleo y de tecnología, investigación e innovación. La estrategia marco considera la eficiencia energética como una fuente de energía en sí misma, para que pueda competir en igualdad de condiciones con la capacidad de generación.

Costes energéticos

Las cooperativas agroalimentarias de Castilla y León no son ajenas a este análisis, siendo sus costes energéticos un factor decisivo en su mayor o menor competitividad (consumo de energía por unidad de producto). No es necesario hacer un estudio exhaustivo para darse cuenta de que el coste de la energía está en todos y cada uno de los eslabones de producción (desde los fertilizantes, al gasóleo del tractor, pasando por la electricidad en los bombeos para el riego), así como en las sucesivas etapas de transporte, manipulación, secado o transformación.

Urcacyl es consciente de que éste es un elemento clave a mejorar en la actividad de las cooperativas agrarias y ganaderas, y que, a pesar de las bajadas coyunturales como sucede actualmente con el petróleo, la tendencia a largo plazo es de un incremento en la factura a pagar por estos suministros.



De izquierda a derecha, Juan Enrique Bordería, director general de Veolia Servicios, y Gabriel Alonso, presidente de Urcacyl.

Por ello, la agrupación ha trabajado en un acuerdo de colaboración con Veolia una de las principales entidades dedicadas a la mejora de los consumos energéticos en las empresas. Esta multinacional, presente en más de 35 países, lo ha hecho en España como Dalkia, hasta su integración en Veolia.

Servicios

Gracias a este acuerdo, las cooperativas socias de Urcacyl podrán acceder, en condiciones de mercado muy interesantes, a una serie de servicios como los contratos de eficiencia energética, mantenimiento e instalación de sistemas de climatización, instalaciones de energías renovables o redes de calor y frío, entre otros. Las cooperativas que precisen de estos servicios, pueden ponerse en contacto con nuestra agrupación o con Juanma Sánchez Cuéllar en el 639 330179 o en juan-maria.sanchez@veolia.com

Maridaje de vinos de Bodegas Campiña con ternera alistana-sanabresa



Dentro de las actividades programadas en Fima Ganadera Figan 2015 en Zaragoza, la Asociación Española de Criadores de Ganado Bovino Selecto de Raza Alistana-Sanabresa realizó una presentación de la Raza en el espacio *Todos en FIGAN* y cuya degustación fue acompañada con el vino *Campiña Viñas Centena*, de Bodegas Campiña, sita en Valdefinjas en la provincia de Zamora.

El plato de ternera guisada fue elaborado por Manuel Jiménez Calvo, profesor de la Escuela de Hostelería Cervantes, Grupo Esla, en Zamora, que estuvo perfectamente acompañado por espléndido y estructurado vino que demostró sus características de aromas a fruta negra muy madura junto con tostados y torrefactos, que consiguieron una gran acogida por parte del público asistente que pudo disfrutar de la calidad de los dos productos.

Con estas actividades se demuestran las infinitas posibilidades que tienen los productos agroalimentarios de Zamora y las posibilidades de maridaje entre ellos.

Urcacyl participa en Alimentaria Castilla y León

Un año más, Urcacyl estará presente en la Feria Alimentaria de Castilla y León, y en esta ocasión lo hará con un stand de 24 metros cuadrados en el que se van a exponer y promocionar productos transformados de 80 cooperativas de los sectores de vinos, frutas y hortalizas, cárnicos, lácteos, legumbres, piñones aceites y azúcar.

Durante los días del 5 al 7 de mayo, en el stand de Urcacyl se entregarán numerosos ejemplares del catálogo de productos cooperativos y se recogerán fichas de los diversos agentes profesionales del sector, interesados en los distintos productos que elaboran las cooperativas.

La Feria Alimentaria de Castilla y León, de carácter bienal y organizada por Feria de Valladolid, supone un espacio que reúne a los principales fabricantes de la industria agroalimentaria y a sus posibles compradores. Como feria profesional que es, en la que todos los sectores estarán presentes, se calcula que será visitada por alrededor de 20.000 personas.

Promoción de los productos

Tanto las cooperativas representadas en el stand de Urcacyl como las que asisten con stand propio, aprovecharán la feria para impulsar y difundir sus productos, así como para mejorar los contactos con clientes y conseguir abrir nuevos mercados. Será una buena ocasión para comprobar la variedad y calidad de los productos agroalimentarios de nuestras cooperativas.



Expositor de Urcacyl en una pasada edición de Alimentaria Castilla y León.



Cooperativa agrícola regional











Carrión de los Condes (Palencia)

Villoldo (Palencia)











Saldaña (Palencia)

Villamartín (Palencia)

Agricultores y ganaderos desde 1909

Avda. Manuela Rizo, s/n - 34120 Carrión de los Condes (Palencia) - Telf.: 979 880 505 Fax: 979 880 978
 cooperativa@car-carrion.com - www.carcarrion.es - @carcarrion

tierra de sabores

UNA MARCA PARA DISTINGUIR LA EXCELENCIA



CASTILLA Y LEÓN



Gabriel Alonso, presidente de Urcacyl (en el centro), junto a José Ramón Martín y Javier Corte, de Ingein.

Acuerdo de Urcacyl e Ingein para promover la seguridad industrial en las cooperativas

Urcacyl e Ingein suscribieron el pasado mes de marzo un convenio de colaboración para facilitar a sus cooperativas socias el cumplimiento de todas las medidas de seguridad industrial y metrología a las que están obligadas sus instalaciones. Son muchas las actividades desarrolladas por las cooperativas agrarias que están sometidas a estas normativas: las instalaciones de carburantes, su mantenimiento y adecuación a la normativa vigente; las instalaciones eléctricas, de alta y baja tensión; el almacenamiento de productos químicos (fito y zoonosanitarios, fertilizantes); el transporte de mercancías peligrosas; los equipos a presión o las instalaciones frigoríficas, entre otras.

Las normativas de seguridad industrial son cada vez más exigentes y rigurosas, con el objetivo de evitar al máximo los riesgos derivados de su uso. Este rigor a veces viene acompañado de una complejidad que no está a nuestro alcance conocer ni comprender, siendo necesario dejarse asesorar por expertos en cada materia. Por ello, Urcacyl ha suscrito este convenio con la empresa Ingein, de sobra conocida por nuestras cooperativas socias, dada la relación de confianza existente desde hace más de 15 años para el control metrológico de las básculas de las que disponen las cooperativas.

La relación entre Urcacyl e Ingein comenzó con la firma de un acuerdo, que aún está en vigor, relativo a la veri-

ficación periódica de las básculas, exigible por la normativa de control metrológico oficial; que ahora se actualiza, se amplía y mejora con la firma de este convenio.

Gracias a ello, se mejora la tarifa de las verificaciones de instrumentos de pesaje (de gran tonelaje o pequeño) y se incorporan otros instrumentos de medida empleados en las cooperativas, como son el control metrológico en camiones cisterna para líquidos de baja viscosidad; en surtidores de líquidos, como es el caso de los carburantes; en manómetros; y en registradores de temperatura para transporte, almacenamiento, distribución y control de productos a temperatura controlada.

Servicio avalado

El acuerdo permitirá a las cooperativas socias de Urcacyl acceder a estos servicios de seguridad industrial y metrología en unas condiciones de precio y atención punteras en el territorio de Castilla y León, con la garantía de un servicio avalado por una larga trayectoria de compromiso y fiabilidad.

Las cooperativas que precisen de estos servicios pueden ponerse en contacto con Urcacyl o con el área de seguridad industrial de Ingein en el teléfono 983 54 65 57 o el correo jrmartin@ingein.es (José Ramón Martín) o del área de control metrológico en el 983 54 81 14 o jcorte@ingein.es (Javier Corte Posada).

Crecimiento del Consorcio Promoción del Ovino

La Cooperativa Consorcio Promoción del Ovino celebró el pasado día 30 de marzo su Asamblea General al objeto de hacer balance del año 2014, año que cerró con un incremento de negocio del 20% respecto al ejercicio 2013, alcanzando una facturación de 87 millones de euros. La comercialización de la cooperativa durante 2014 ha sido de 73 millones de litros de leche, 35.000 toneladas de suministros y 2.100 toneladas de carne (lechazos). Las propuestas para el presente año pasan prioritariamente por la búsqueda de iniciativas que permitan a los ganaderos del Consorcio los objetivos de conseguir mayores ingresos y rentas mediante menores costes por explotación, mayores ventas, mejora de la calidad, mayores retornos por comercialización, prestaciones de servicios que permitan ahorrar costes y mejor calidad de vida, nuevas inversiones y captación de ayudas; conseguir un suficiente grado de autorregulación para minimizar los impactos de las crisis sectoriales; y mejorar la calidad de vida y de trabajo de los ganaderos; y optimizar la información entre los ganaderos y la cooperativa. Los retos para 2015 serán solicitar el reconocimiento como Entidad Asociativa Prioritaria Nacional (RD 550/2014); la integración cooperativa que permita reducir costes, ampliar servicios, mejorar la comercialización y profesionalizar la estructura organizativa general; ampliar acuerdos comerciales dentro y fuera de Castilla y León con otras cooperativas y ganade-



ros de ovino; y desarrollar líneas prioritarias de I+D+i propias y en colaboración con la Universidad de León para mejorar el rendimiento productivo de la alimentación en los rebaños, el bienestar animal y la calidad higiénica sanitaria de la leche en tanque.

Comercial Agrícola Castellana y Zamorano y Brezmes se fusionan bajo la marca Agrícola Castellana

La empresa se convierte en la mayor distribuidora de maquinaria de España, con trece centros y 150 trabajadores



Instalaciones de Agrícola Castellana en Cantaracillo (Salamanca), recientemente inauguradas.

Las empresas Comercial Agrícola Castellana y Zamorano y Brezmes se integraron el pasado mes de enero con el objetivo de ofrecer un mejor servicio a los agricultores y ganaderos. "Nuestros clientes están cambiando, demandan especialistas en los diferentes productos, más rapidez en las respuestas que, además, deben ser más profesionales. Los agricultores y ganaderos crecen y nosotros con ellos", explica Luis Zárate, gerente de Comercial Agrícola Castellana. Agrícola Castellana posee más de 25 tractores y tres cosechadoras de sus-

titución y en alquiler, así como una amplia gama de maquinaria de ocasión. Además, ofrece asesoramiento en equipos de autoguiado y soluciones de gestión agronómica. "Lo más importante es que contamos con una plantilla con la ilusión, formación y medios necesarios para afrontar cualquier contingencia", subraya Zárate.

Distribuidor oficial

Con la integración de las dos estructuras, Agrícola Castellana, que es distribuidor oficial John Deere, cuenta con trece centros de trabajo distribuidos en

las provincias de Valladolid, Burgos, Palencia, Segovia y Cantabria, incluidas las instalaciones de Cantaracillo (Salamanca), de reciente inauguración.

"Agrícola Castellana es la empresa de distribución de maquinaria agrícola más grande de España, pero somos muy conscientes de que a nuestros clientes esto no les importa, y a nosotros tampoco. Lo que de verdad les importa es que en su taller más cercano les atiendan bien y les solucionen sus problemas, quieren sentirse como en casa y ese es nuestro objetivo", puntualiza Zárate.



Sede de Ayonet.

Ayanet celebra su 30 aniversario

Ayanet, especializada en servicios de consultoría, sistemas informáticos y recursos humanos, celebra este año su 30 aniversario. "Dicen que en informática un año equivale a siete de evolución de otros sectores. Después de tres décadas de desarrollo de este segmento de actividad, es ahora cuando se está produciendo la verdadera revolución. Estamos evolucionando hacia un mundo hiperconectado e inteligente, a la vez mucho más global. Se abren enormes

oportunidades de crecimiento en todos los ámbitos y nuevas oportunidades de creación de nuevos negocios. Un ejemplo claro de ello es nuestra empresa, que nació con la intención de ayudar a las pymes a ser más productivas y competitivas para dar mejores servicios a sus clientes", explican los responsables de esta firma.

Con el paso de los años, Ayonet dejó de ser fabricante de software para comercializar Microsoft Dynamics NAV (Navision) y ofrecer junto a la consulto-

ría de empresas la posibilidad de reemplazar sus sistemas informáticos y mejorar la calidad en su trabajo. En 2001, para complementar esta misión, comenzó a dar servicios de consultoría de recursos humanos. "Hemos evolucionado manteniendo siempre nuestro compromiso con la calidad y la exigencia de mejora continua que nos ha permitido alcanzar altos niveles de excelencia, reconocida con el Premio a la Excelencia 2005 que otorga el Gobierno de Aragón", señalan.

Pinna fidelis
RIBERA DEL DUERO
DENOMINACIÓN DE ORIGEN

Cmno. Llanillos, s/n
47300 Peñafiel (Valladolid)
Tel. 983 87 80 34
Fax: 983 87 80 35
info@pinnafidelis.com

www.pinnafidelsonline.com

Sequía y pedrisco, las principales amenazas de los cultivos herbáceos

Estos fenómenos causan daños en más de un millón de hectáreas en España en 2014

“Una de las características de la climatología española de los últimos años es la gran variabilidad e intensidad con la que se producen los diferentes fenómenos meteorológicos. El pedrisco y la sequía son los riesgos que más afectan a los cultivos herbáceos cuando ocurren”, explican los responsables de Agroseguro, que recuerdan que en el caso del primero, es el que mayor porcentaje de siniestros e indemnizaciones acapara cada año. Así, recuerdan que en el período 1980-2012, este fenómeno supuso más del 40% del total tanto en número de incidencias como el coste de siniestralidad. **“La misma situación se dio en 2013, que fue especialmente tormentoso y en el que este riesgo representó casi el 50% de los siniestros registrados”**, apuntan.

Por su parte, la sequía se repite con frecuencia en España, donde en ocasiones es muy intensa, más aún cuando suele estar precedida por ciclos de años secos. **“Uno de los últimos años en los que un escenario de sequía sostenida a lo largo de los meses elevó la siniestralidad de los cultivos herbáceos extensivos fue 2012, en el que afectó a alrededor de 1,1 millones de hectáreas de cultivos herbáceos asegurados”**, destacan los representantes de Agroseguro.

Siniestralidad

En 2014, el seguro para este tipo de explotaciones cerró con una siniestralidad de cerca de 88,5 millones de euros. En las zonas más cerealistas, el comportamiento climático hasta el mes de abril auguró una buena cosecha, ya que las precipitaciones fueron adecuadas desde el inicio de la campaña. **“Después, la escasez de heladas y el exceso de humedad a lo largo del ciclo del cultivo unido a un invierno de temperaturas muy suaves provoca-**



Según Agroseguro, desde el inicio de la primavera el pedrisco ha causado daños en más 256.000 hectáreas.

ron que las raíces no se desarrollasen en profundidad, sino superficialmente, por lo que las plantas no tenían agua a su disposición. Esta situación, agravada por la falta de lluvias y las temperaturas demasiado elevadas, afectaron fundamentalmente a Castilla y León, Castilla-La Mancha, Aragón y determinadas zonas del norte de la Península. Además de ésta, se dio otra situación de sequía que también afectó a los cultivos herbáceos y que vino dada por una escasez de precipitaciones durante todo el año hidrológico desde Albacete hasta la provincia de Valencia y desde Alicante hasta Málaga. **En total, las hectáreas de herbáceos extensivos afectadas por ambos tipos de sequía son cerca de 750.000**”, indican. Respecto al pedrisco, desde el inicio de la primavera se produjeron tormentas que causaron daños en más 256.000 hectáreas.

“El seguro para cultivos herbáceos extensivos se presenta como una herramienta eficaz para proteger una cosecha de los riesgos que más preocupan al cerealista. A través de éste, en

función del módulo escogido, el agricultor asegura su cosecha frente a estos dos fenómenos y a otros tales como el incendio, no nascencia y no implantación. Durante la cosecha 2014 se firmaron cerca de 124.880 pólizas que dieron cobertura a 4,86 millones de hectáreas y a una producción que supera los 15,21 millones de toneladas de cultivos herbáceos”, detallan los responsables de Agroseguro.

Novedades

De cara a 2015, el seguro incorpora novedades. Así, establece que los asegurados que contraten los módulos 1 y 2 pueden contar con una bonificación del 10% y se amplía y unifica a 31 de julio el final del período de suscripción para asegurar cereales de primavera y arroz a través de los citados 1 y 2 (regadío) y del módulo P. Además, permite contratar una garantía a la paja de cereales de invierno con coberturas frente a pedrisco, incendio y riesgos excepcionales y se reduce a un 10% la franquicia absoluta para el riesgo de viento huracanado en el cultivo de maíz.

Más de 80 socios de Lacteoscoop asisten a una jornada con el Ministerio y la Consejería de Agricultura

Los directores generales del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y de la Consejería de Agricultura y Ganadería de Castilla y León, Fernando Miranda y Jesús María Gómez, respectivamente, se reunieron con el consejo rector y socios de la Organización de Productores Lacteoscoop, cooperativa de segundo grado. El encuentro se celebró el pasado mes de marzo en Valladolid y al mismo asistieron más de 80 ganaderos, así como representantes de Cooperativas Agroalimentarias de España y de Urcacyl.

Miranda explicó a los asistentes el nuevo paquete lácteo, que tiene algunas diferencias sustanciales con la normativa anterior. Como conclusiones, el director general de Producciones y Mercados Agrarios del Magrama destacó la necesidad de un cambio de mentalidad entre el ganadero y la industria, el tender a suministros a largo plazo con contratos negociados sin abusos, y la necesidad de gestionar volúmenes. Por último abogó, junto con Gómez por las Organizaciones de Productores que negocien todos



De izquierda a derecha, Ignacio Saracíbar, director de Lacteoscoop; Fernando Miranda, director general de Producciones y Mercados Agrarios del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente; y Jesús María Gómez, director general de Producción Agropecuaria y Desarrollo Rural de la Consejería de Agricultura y Ganadería.

los elementos del contrato y avancen en la comercialización de la leche.

Organizaciones de Productores

El apoyo a las Organizaciones de Productores se justifica porque son un elemento clave en el equilibrio de la relación contractual y permiten negociar determinados aspectos complejos de los contratos, además de poder desarrollar otro tipo de funciones, como por ejemplo, almacenamiento de productos

lácteos industriales. En varias ocasiones se hizo referencia a que los análisis y valoraciones de las Organizaciones de Productores deben hacerse a medio o largo plazo, en ciclos completos, sin dejarse llevar por observaciones cortoplacistas.

La reunión dio pie a un interesante debate con reflexiones y preguntas de los cooperativistas, en la mayor parte referidas a los contratos y el inmediato futuro lácteo sin cuotas.

Cuatro Rayas®
EL VERDEJO DE RUEDA
www.cuatrorayas.org
 PATROCINADOR PRINCIPAL REAL VALLADOLID CLUB DE FÚTBOL
 RUEDA Denominación de Origen VERDEJO

AgriArgo desarrolla una nueva transmisión para sus tractores ‘McCormick X7 VT’

Este modelo dispone de un elevador con capacidad para 9.300 kilos



Los tractores McCormick X7 VT cuentan con cuatro modos de trabajo.

AgriArgo Ibérica ha desarrollado una nueva transmisión para sus tractores *McCormick X7 VT*, que pasan de cero a 50 kilómetros a la hora sin escalones y se manejan con un único mando (*EasyPilot*) que permite invertir el sentido de la marcha. Se trata de una transmisión continua de ZF con cambio automático que, con una reducción de la lubricación de los frenos a partir de los 30 kilómetros por hora, evita la pérdida de ocho CV de potencia por rozamiento y aumenta la eficiencia de todo el conjunto. Esta característica es especialmente significativa en las labores de transporte.

La compañía apuesta por modelos con la tecnología **"imprescindible para no elevar los costes, pero la suficiente para no penalizar la productividad de la explotación"** para favorecer una inversión rentable, explican sus responsables. Un ejemplo de ello es José Carnero, agricultor de Cañizo de Campos (Zamora), que reconoce que en su caso, **"la compra**

de este tipo de vehículo siempre ha sido una decisión clave por la importancia de la inversión a realizar. Para nosotros el tractor es una herramienta de trabajo fundamental", al tiempo que apunta que los McCormick **"son fiables y robustos, con chasis fáciles y baratos de mantener"**.

Ventajas

Entre las ventajas que aporta este modelo, que tiene una potencia de hasta 230 CV, destacan también su chasis, que dota de mayor robustez al equipo al facilitar la capacidad de tiro en las labores de cultivo como el arado de vertedera; el motor *BetaPower* de seis cilindros y 6.700 centímetros cúbicos, que ofrece una gestión de potencia y consumo muy contenido; y un elevador con electrónica Bosch y una capacidad para 9.300 kilos. Respecto a este último, se puede incorporar otro dispositivo delantero Zuidberg que incrementa la capacidad en 3.500 kilos. Asimismo, posee una amplia cabina *Premier*

Cab y una toma de fuerza automática con cuatro velocidades y sin restricción de potencia en la posición de 540 revoluciones por minuto. Para las tareas de transporte, incluye un puente delantero con suspensión independiente, que ofrece unas prestaciones más importantes.

"El sector agrario nos orienta con sus necesidades reales, lo que nos ha ayudado a desarrollar los nuevos tractores pensando que el confort del operador es primordial, pues van a realizar largas jornadas de trabajo, sin olvidar las prestaciones y la productividad", indican los representantes de la citada empresa.

Los tractores McCormick X7 VT cuentan con cuatro modos de trabajo, como son automático, manual, toma de fuerza y *cruise* y están preparados para adaptarse a las nuevas técnicas de agricultura de precisión al ofrecer la posibilidad de montar equipos GPS. Además, disponen de conexiones Isobus para regular y manejar equipos a partir de una pantalla táctil.

Vinos Guerra obtiene tres medallas Doble Oro y una al mejor caldo español en China



El China Wine & Spirits Awards, que es el concurso más prestigioso de ese país, publicó a finales de febrero los resultados de la edición 2015 de este certamen, resaltando los vinos de mejor relación calidad precio con las medallas *Best Value*. Entre ellos está Vinos Guerra, de la Cooperativa de Cacabelos, que consiguió distinguirse entre los más de 5.300 caldos procedentes de más de 30 países y convertirse así en el único representante del Bierzo galardonado con estas medallas.

Además, de las 19 Medallas Doble Oro otorgadas a vinos españoles, tres de ellas las logró Vinos Guerra. La primera Medalla Doble Oro fue para el *Guerra Tinto Mencía*, vino que vio nacer a la cooperativa,

que asimismo se hizo con la distinción de Mejor Vino Español del Año. El *Armas de Guerra Roble* también consiguió la Medalla Doble Oro y, finalmente, la tercera fue para el *Vinicio Godello*, "la más pura expresión varietal de la uva blanca reina del Bierzo", en palabras de Pablo Franco, director de la Cooperativa Vinos del Bierzo de Cacabelos.

Vinos desde 1879

También los responsables de la bodega afirman que el *Guerra Tinto Mencía* "en toda sencillez enamora con el más puro estilo varietal de nuestra uva Mencía al precio más increíble del mercado. El mejor premio para el vino que nos acompaña desde 1879".

FITOSANITARIOS RECOMENDADOS POR CoopcyL

Herbicidas

CEREALES
GRANSTAR SUPER DOPLER BIPLAY U-46 PLATFORM-S LENTEMUL
PATATA
LEXONE NUFLON MONCUT VYDATE 10G DANTOP CORAGEN
REMOLACHA
VENZAR DEBUT TORNADO CLORIDAZONA MASSO ETOFUMESATO MASSO
MAÍZ
HARNES G.T.Z. DUVASTER POST ELITE
GIRASOL
NUFLON

Consulta siempre el tratamiento con el técnico de la cooperativa









Ucogal
UNIÓN COMERCIAL DE GANADEROS Y AGRICULTORES DE LEÓN

"PRODUCTOS Y SERVICIOS COOPERATIVOS, LO MAS CERCANO AL CONSUMIDOR"

-Cabreros del Río 24224 (León), Tlf: 987318656//Veguellina de Órbigo 24350 (León), Tlf: 987132910.

La Diputación de Valladolid invierte cinco millones en el Plan Impulso desde 2013

Para dinamizar la economía rural y crear empleo



Jesús Julio Carnero, presidente de la Diputación de Valladolid (sexto por la izquierda), durante el balance del Plan Impulso.

Jesús Julio Carnero, presidente de la Diputación de Valladolid, presentó recientemente las novedades 2015 del Plan Impulso a representantes de 15 asociaciones empresariales de la provincia, entre los que se encontraban Carlos Villar, presidente de la Cámara de Comercio e Industria de Valladolid; José Rolando Álvarez, presidente de Iberaval; Soraya Mayo, presidenta de ATA Castilla y León; Marta Cabrero, presidenta de la Asociación de Empresarios de Íscar. En su intervención, el presidente de la Diputación destacó que la dinamización económica y la creación de empleo "ha sido una preocupación permanente de este equipo de gobierno, ya que la crisis económica ha puesto de manifiesto que la creación de empresas, la competitividad de

éstas y el emprendimiento son una de las principales herramientas para superar la crisis y para la creación de riqueza y de empleo, prioridad absoluta de todas las administraciones públicas". De hecho, para dinamizar la economía el Plan Impulso ha movilizad o cinco millones de euros desde 2013.

El presidente de la Diputación Provincial recordó que esta iniciativa es "un plan de estímulo y de apoyo a empresas y emprendedores, así como de mejora de la competitividad empresarial. Un plan dinámico y abierto, que apuesta por la colaboración público-privada, que atiende las demandas y necesidades reales de las empresas y de los emprendedores de nuestro mundo rural".

EuroChem Agro Iberia presenta su nueva gama de productos 'Flexammon'

EuroChem Agro Iberia ha presentado su gama de productos Flexammon, entre los que se encuentra Flexammon K 7+6+27 (3 MgO + 12 SO₃), un abono compuesto de mezcla NPK (Mg-S) con inhibidor de la nitrificación DMPP. Flexammon K está especialmente indicado para la fertilización de cultivos con altas necesidades de potasio, como la viña, frutales y patata, ya que suministra todos los nutrientes que estos necesitan para conseguir la máxima rentabilidad de los cultivos. Además, contiene el potasio 100% natural y soluble, es decir, que la planta lo absorbe y aprovecha en su totalidad de forma inmediata. La aplicación de Flexammon K, que posee el exclusivo inhibidor de la nitrificación DMPP (característico de Entec), supone una ventaja frente a otros abonos simplificando

las prácticas de fertilización sin necesidad de aplicaciones adicionales de nitrógeno y potasio para obtener la relación de nutrientes deseada.



Acuerdo de Cajamar con las cooperativas

El presidente de Cooperativas Agroalimentarias de España, Ángel Villafranca, y el director general de Cajamar Caja Rural, José Luis Heredia, firmaron recientemente un acuerdo por el que la entidad financiera facilitará soluciones y servicios financieros a los socios de las cooperativas y colaborarán en la organización y desarrollo de una serie de accio-

nes de información y de transferencia de conocimientos en el ámbito de la gestión empresarial, de las tecnologías de producción y de la puesta en valor de la actividad agroalimentaria. Además, se desarrollarán actividades para dinamizar la innovación alimentaria, jornadas técnicas y cursos para fomentar la actividad agroalimentaria entre los jóvenes.



De izquierda a derecha, Ángel Villafranca, presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España, y José Luis Heredia, director general de Cajamar.

INSPECCIONES DE LOS EQUIPOS DE APLICACIÓN DE FITOSANITARIOS

Es **OBLIGATORIO** realizar las **inspecciones periódicas de los equipos de aplicación de productos fitosanitarios** antes del **26 de noviembre de 2016** (los comprados con anterioridad a diciembre de 2011), y **en los primeros 5 años de vida** del equipo, (los comprados a partir de diciembre de 2011).



EQUIPOS QUE DEBEN SER INSPECCIONADOS:

Equipos móviles:

- Pulverizadores hidráulicos (equipos de barras)
- Pulverizadores hidroneumáticos (atomizadores)
- Pulverizadores neumáticos (nebulizadores)
- Pulverizadores centrífugos.
- Espolvoreadores.

URCACYL ha firmado un acuerdo con las entidades que realizan las inspecciones para que sea más beneficioso y económico para los socios de las cooperativas.

CITA PREVIA EN LAS COOPERATIVAS
¡Pregunta en tu cooperativa!

Reunión del Papa Francisco con representantes de la Confederación de cooperativas Italianas

El pontífice anima a globalizar la solidaridad y defiende la relación de la economía con “ la justicia social y con la dignidad de las personas”

El Papa Francisco tuvo un encuentro multitudinario el pasado mes de febrero con representantes de la Confederación de Cooperativas italianas, que asocia a las diversas tipologías de estas empresas sociales. Hay que tener en cuenta que en el origen del movimiento cooperativista italiano, como también sucedió en nuestra tierra, muchas cooperativas agrarias y de crédito, ya en el siglo XIX, fueron sabiamente fundadas y fomentadas por sacerdotes y párrocos.

En el encuentro, el Papa se refirió a la necesidad de globalizar la solidaridad para pensar en el vertiginoso aumento de los desempleados; en las lágrimas incesantes de los pobres; en la necesidad de reanudar un desarrollo que constituya un auténtico avance integral de la persona, que necesita un beneficio económico, ¡pero no solo económico! Criticó los bajos sueldos y la cultura del descarte, reproduciendo a modo de ejemplo situaciones como ésta: **“¿Buscas trabajo? Ven, ven a esta empresa. Diez horas de trabajo, 600 euros. ¿Te gusta? ¿No? ¡Pues vete a tu casa! Hay una cola de gente que busca trabajo: si a ti no te gusta, a aquel otro le gustará. Y el hambre nos hace aceptar lo que nos dan, el trabajo en negro”**. Y esta otra **“¿Y vos que soís? Soy ingeniero. ¿Cuántos años tenéis? 49. Entonces no servís”**.

La Iglesia ha reconocido, apreciado y alentado la experiencia cooperativa y se ve en los documentos del Magisterio. Recordemos el mensaje lanzado ya en 1891, con la *Rerum novarum* por el Papa León XIII: **“¡Todos propietarios, y no todos proletarios!”**. Y en



El Papa Francisco con cooperativistas italianos que le muestran sus productos.

las páginas de la *Encíclica Caritas in veritate* donde Benedicto XVI se expresa a favor de la cooperación en el crédito y en el consumo.

Inventar nuevas formas

El Papa instó a las cooperativas a **“inventar”** nuevas formas de cooperación, porque también se aplica a las cooperativas la advertencia de que cuando el árbol produce nuevas ramas, sus raíces están vivas y su tronco es fuerte. La economía cooperativa, si es auténtica, si pretende desempeñar una fuerte función social, si quiere ser protagonista del futuro de una nación y de cada comunidad local, debe perseguir finalidades transparentes y limpias. Además, debe promover la economía de la honradez.

Otros mensajes del Papa fueron llevar a cabo la conciliación -o, incluso mejor, la armonización- entre trabajo y familia; acopiar con determinación medios buenos para realizar obras buenas; colaborar más entre coopera-

tivas bancarias y empresas; organizar los recursos para que las familias vivan con dignidad y serenidad; y pagar salarios justos a los trabajadores, invirtiendo sobre todo en las iniciativas que sean realmente necesarias.

Las cooperativas no deben permanecer encerradas en casa, pero tampoco deben salir de casa como si no fueran cooperativas. Hay que tener el valor y la fantasía necesarios para construir el camino recto para integrar, en el mundo, el desarrollo, la justicia y la paz, vino a decir el Papa. **“En una cooperativa auténtica, verdadera, no manda el capital sobre los hombres, sino los hombres sobre el capital”**, exhortó. El pontífice se refirió también a **“la economía y su relación con la justicia social y con la dignidad de las personas”** y criticó **“un cierto liberalismo que cree que sea necesario primero producir riqueza, no importa cómo, para después promover alguna política redistributiva por parte del Estado”**.



José Manuel Bilbao, director territorial de Caixabank en Castilla y León y Asturias (tercero por la izquierda), junto con las autoridades y los ponentes en la presentación de Agrobank.

Caixabank presenta Agrobank, su nueva marca centrada en el sector agrario y agroalimentario

Cuenta con 40 oficinas especializadas en el ámbito rural de Castilla y León

Agrobank es la nueva marca de Caixabank diseñada específicamente para el sector agrario y agroalimentario, cuya puesta de largo en Castilla y León tuvo lugar en Burgos el pasado mes de febrero de la mano de José Manuel Bilbao, director territorial de la entidad financiera en Castilla y León y Asturias, quien aseguró que el banco ha trabajado durante dos años para la puesta en marcha de este proyecto.

La clausura del evento corrió a cargo de Silvia Clemente, consejera de Agricultura y Ganadería de la Junta, quien subrayó la importancia del sector agroganadero para el fortalecimiento de la economía regional, al tiempo que recordó que esta industria registró 3.800 nuevos empleos en Castilla y León en 2014, convirtiéndose en la segunda comunidad autónoma que más puestos de trabajo generó en este ámbito.

Para Bilbao, la nueva marca es **"una apuesta clara por este sector, que ha sido uno de los pilares en los que se ha sustentado la economía durante**

la crisis, con una mejor adaptación y acercamiento a su problemática". Para dar cobertura a esta iniciativa, Caixabank ha dispuesto 479 oficinas Agrobank en todo el territorio nacional, 40 de ellas en Castilla y León.

El director territorial de la entidad financiera en Castilla y León y Asturias señaló un **"triple marco"** en el que se centra Agrobank: productos y servicios, **"con mucho énfasis en financiar al sector"**, entre los que detalló los préstamos Agroanticipo, Agroinversión y Campaña, así como una agrotarjeta y una tarjeta de gasóleo bonificado y seguros armarios; y una red de oficinas cercana.

I+D en nuevos cultivos

Además, indicó que dentro del certamen Emprendedor XXI organizado por la entidad, se crea la categoría de Premio Emprendedor Agrobank; y que en el marco de la Obra Social se respaldará económicamente la inversión en I+D para nuevos cultivos.

En el acto, Juan Zapatero, secretario general de Agricultura y Ganadería de la

Junta de Castilla y León, detalló la elaboración del Programa de Desarrollo Rural de Castilla y León 2014-20, dotado con casi 1.823 millones, de los que el Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural (Feader) aporta el 53,2%, la Junta el 36,7% y la Administración General del Estado el 10,1%.

Intereses sectoriales

"Elaborar este programa ha sido como hacer un puzzle, con piezas muy difíciles de encajar, con intereses sectoriales diversos y un montante financiero muy importante vinculado al programa", precisó el número dos de Agricultura.

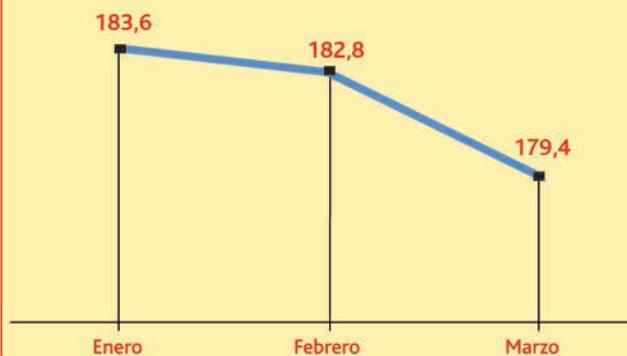
En la jornada, inaugurada por Javier Lacalle, alcalde de Burgos, y César Rico, presidente de la Diputación burgalesa, también participaron Carlos Buxadé, catedrático de Producción Animal de la Escuela Técnica Superior de Ingenieros Agrónomos de la Universidad Politécnica de Madrid, e Ignacio Sánchez, presidente del Fondo Español de Garantía Agraria (Fega).

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS EN LA AGRICULTURA

TRIGO PIENSO



TRIGO PANIFICABLE

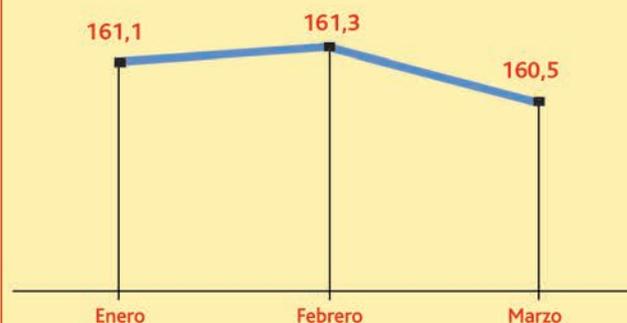


CEBADA

■ Maltería
■ Pienso



CENTENO



AVENA



MAÍZ



En euros/Tm

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS EN LA GANADERÍA

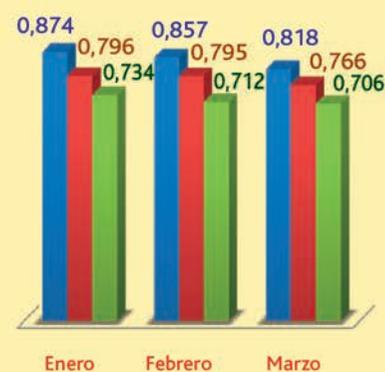
LECHE DE VACA (euros/litro)



LECHE DE OVEJA (euros/litro)



LECHE DE CABRA (euros/litro)



LECHAZO (kg/vivo)



LECHONES (unidad)



CERDOS CEBADOS (kg/vivo)

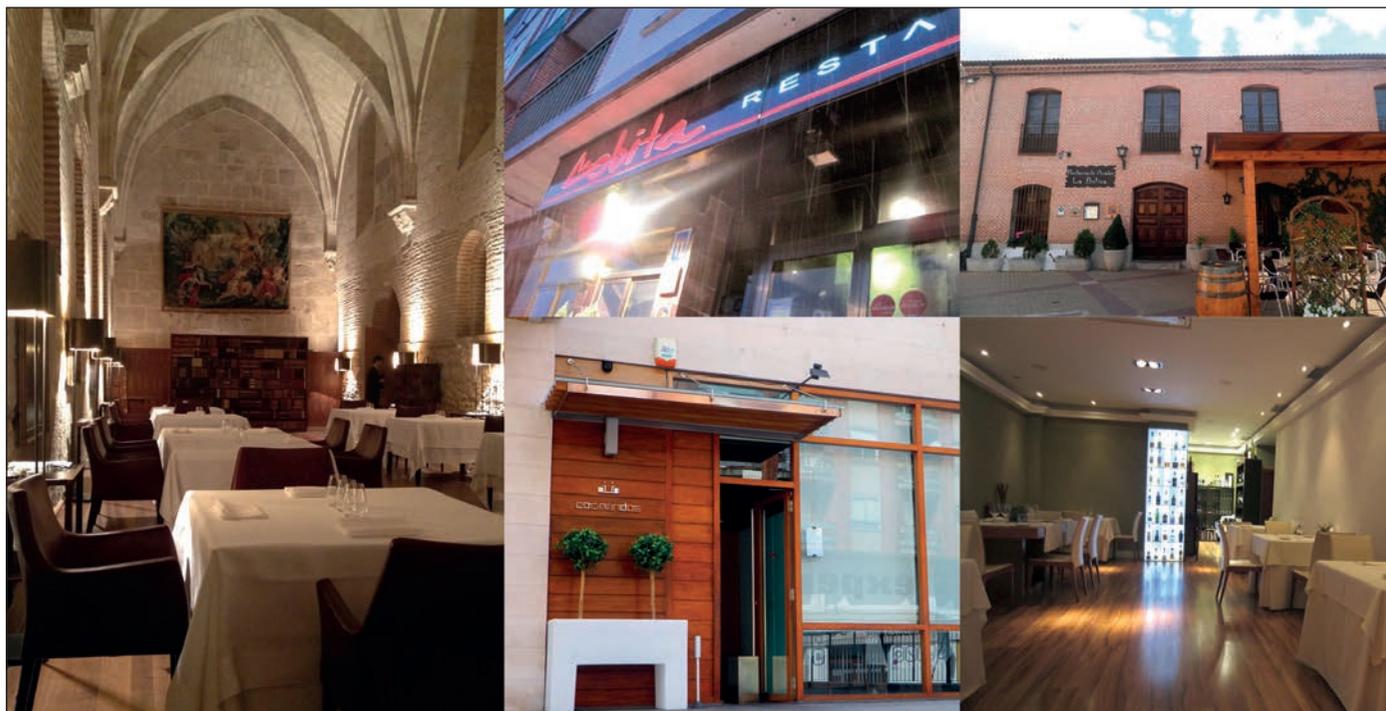


AÑOJOS (480-550 kg)



En euros

■ Máximo ■ Medio ■ Mínimo



Tras la estela de Bibendum

Recorrido por los cinco restaurantes castellanos y leoneses con estrella Michelin

Cada vez son más los viajeros que organizan sus escapadas subyugados por la riqueza gastronómica de nuestro país. Muchos de ellos tiran de guías culinarias para diseñar sus recorridos y si hablamos de publicaciones, Michelin y sus estrellas mantienen su condición de Biblia para los aficionados a la buena mesa.

Castilla y León no sale muy bien parada por la publicación roja, ya que con sus cinco estrellas para otros tantos restaurantes, sólo se sitúa por delante de cinco comunidades autónomas -la mayor parte de ellas uniprovinciales- y a la par de Aragón y Cantabria, que cuentan con las mismas condecoraciones.

Fijémonos en las novedades de 2015, que son el restaurante Refectorio, del hotel Le Domaine, en la bodega Abadía Retuerta, situado en Sardón de Duero (Valladolid); y La Lobita, de Navaleño (Soria). En el primero de estos establecimientos, cocina Pablo Montero,

chef de la escuela de Andoni Luis Aduriz; mientras que el segundo está comandado por Elena Lucas.

Estas dos incorporaciones se suman a las estrellas consolidadas de Cocinados (León), La Botica (Matapozuelos, Valladolid), y Víctor Gutiérrez (Salamanca). Este último es el más veterano de Castilla y León con estrella en la Guía Roja.

‘Bib Gourmand’

Al margen de esta constelación, la guía incluye en el apartado Bib Gourmand, restaurantes caracterizados por contar con buena cocina a precios moderados (así lo define la propia guía). En nuestra región tienen el distintivo Bib Gourmand en 2015 una veintena de restaurantes: en la provincia de Burgos, De Galo, en Covarrubias; Casa Brigante y Posada Eufrasio, ambos en Lerma; y Posada Real Torre Berrueza, en Espinosa de los Monteros; En León, Las Termas, en

Astorga; Palacio de Canedo, en Cacabelos; y Casa Alcón, en Valencia de Don Juan; en Palencia, Isabel; en Salamanca, Vida y Comida, en la capital charra; Sierra Quil’ama, en San Miguel de Valero; y Casa Pacheco, en Vecinos; en Segovia, Área de Boceguillas, en el pueblo del mismo nombre; en Soria, El Maño, en Navaleño; en Valladolid, Don Bacalao, en la capital del Pisuerga; Dámaso, en Puente Duero; y Mesón 2,39, en Tudela de Duero; y en Zamora, Brigeccio, en Morales del Rey; Bodegas Pámpano, en El Perdigón; Posada de las Misas, en Puebla de Sanabria; y Las Postas de Argaño, en Villanueva de Argaño.

España y Portugal cuentan con ocho restaurantes con tres estrellas -la máxima condecoración-, 21 con dos y 154 con una. Las claves a tener en cuenta en esta edición, según Michelin, han sido la diversidad, la renovación y la creatividad, sin perder de vista la tradición de estos establecimientos.

Asegura tu futuro

▶ PLAN DE SEGUROS AGRARIOS ◀

www.enesa.es

2015



INICIO SUSCRIPCIÓN	SEGUROS PARA EXPLOTACIONES AGRÍCOLAS Y FORESTALES: PRODUCCIONES ASEGURABLES
1 DE ENERO	CEREZA
	OP Y COOPERATIVAS
15 DE ENERO	HORTALIZAS AL AIRE LIBRE DE CICLO PRIMAVERA - VERANO
	HORTALIZAS AL AIRE LIBRE CON CICLOS SUCESIVOS
	FORESTALES
1 DE FEBRERO	PLANTA VIVA, FLOR CORTADA, VIVEROS Y SEMILLAS
	TROPICALES Y SUBTROPICALES
	INDUSTRIALES TEXTILES Y NO TEXTILES
	UVA DE MESA
1 DE MARZO	MULTICULTIVOS DE HORTALIZAS
1 DE ABRIL	CITRÍCOLAS
	HORTALIZAS EN CANARIAS
1 DE JUNIO	HORTALIZAS BAJO CUBIERTA
	PLATANERAS
	HORTALIZAS AL AIRE LIBRE DE CICLO OTOÑO - INVIERNO
1 DE JULIO	TOMATE EN CANARIAS
1 DE SEPTIEMBRE	CAQUI Y OTROS FRUTALES
	FRUTOS SECOS
	CULTIVOS HERBÁCEOS EXTENSIVOS
1 DE OCTUBRE	OLIVAR
	UVA DE VINIFICACIÓN
15 DE NOVIEMBRE	FRUTALES
	FORRAJEROS
	AGROENERGÉTICOS

INICIO SUSCRIPCIÓN	SEGUROS PARA EXPLOTACIONES GANADERAS Y ACUICULTURA: ESPECIES ASEGURABLES
15 DE ENERO	VACUNO
	OVINO Y CAPRINO
1 DE FEBRERO	EQUINO
	AVICULTURA
	PORCINO
	ACUICULTURA CONTINENTAL
1 DE MARZO	ACUICULTURA MARINA
	TARIFA GENERAL GANADERA
	MEJILLÓN
1 DE JUNIO	RETIRADA Y DESTRUCCIÓN DE ANIMALES MUERTOS
1 DE JULIO	COMPENSACIÓN POR PERDIDA DE PASTOS
1 DE OCTUBRE	APICULTURA



MINISTERIO DE AGRICULTURA, ALIMENTACIÓN Y MEDIO AMBIENTE

ENTIDAD ESTATAL DE SEGUROS AGRARIOS (ENESA)

Comprometidos con tu futuro



Confíanos tu tramitación de la PAC.

Infórmate en nuestras oficinas de Caja Rural.
www.ruralvia.com



CAJAS RURALES
DE CASTILLA Y LEÓN